



antarchile

**Sustainability
Yearbook Member 2023**

S&P Global ESG Score 2022

ANÁLISIS DE RESULTADOS

Cuarto Trimestre
2022

03

AntarChile consolidado

08

AntarChile individual

09

Información por segmento

10

Forestal

12

Energía

15

Pesquero

17

Minero

18

Principales hitos del periodo

19

Estados financieros

INFORMACIÓN DE CONTACTO

Gerente General

Andrés Lehuedé
alehuede@antarchile.cl

Jefe de Relaciones con Inversionistas

José Luis Arriagada
jarrigada@antarchile.cl



4T22 El resultado de AntarChile del cuarto trimestre 2022 fue US\$8 millones, lo que implica una disminución de US\$379 millones respecto a igual trimestre de 2021.

4T21 Esta variación se debe a una disminución en el resultado no operacional de US\$375 millones, explicado principalmente por Arauco (US\$-303 millones) producto de una disminución en los otros ingresos debido a una menor revalorización de bosques (US\$-118 millones), mayores otros gastos por castigos de activo fijo (US\$-140 millones), sumado a un efecto negativo en las diferencias de cambio.

Sumado a lo anterior, hubo una disminución en el resultado operacional de US\$249 millones, principalmente por Arauco (US\$-238 millones), debido a menores volúmenes de venta en los negocios de paneles y madera aserrada, menores precios en madera aserrada y mayores costos en celulosa.

Hubo un efecto positivo en impuestos de US\$47 millones.

La utilidad controladora de AntarChile disminuyó en US\$287 millones respecto al trimestre anterior.

4T22 Esto se explica por un menor resultado no operacional de US\$372 millones, debido principalmente a un menor resultado no operacional en Arauco (US\$-390 millones) debido a una menor revalorización de bosques, mayores otros gastos por castigos de activo fijo y mayores costos financieros.

3T22 Sumado a lo anterior, también hubo una disminución en el resultado operacional de US\$283 millones debido principalmente a Arauco (US\$-187 millones), producto de menores precios en celulosa, paneles y madera aserrada, sumado a un menor resultado operacional en Copec (US\$-64 millones) debido a una disminución en la ganancia bruta debido a menores volúmenes de venta en Terpel y Mapco, mayores gastos de administración y mayores costos de distribución.

El gasto en impuestos disminuyó US\$178 millones.

2022 La utilidad de 2022 fue US\$925 millones, lo que corresponde a una disminución de US\$268 millones con respecto a 2021. Esto se explica por una disminución de US\$612 millones en el resultado no operacional, debido principalmente a Arauco (US\$-472 millones) producto de la venta de predios forestales en 2021, una menor revalorización de activos biológicos y mayores otros gastos por castigos de activo fijo y cierres de plantas. Lo anterior, sumado a un menor resultado no operacional en Abastible (US\$-114 millones) debido a la venta de su participación en Gasmar en 2021.

2021 Por otro lado, el resultado operacional tuvo un aumento de US\$66 millones, asociado principalmente a Copec (US\$+222 millones) debido a mayores volúmenes de venta en Copec Chile y combustibles líquidos de Terpel, mayores márgenes unitarios en Copec Chile y Mapco, y una revalorización de inventario favorable en Copec Chile (efecto FIFO). Lo anterior fue parcialmente compensado por un menor resultado operacional de Arauco (US\$-116 millones) debido a incrementos en los costos de venta unitarios de fibra larga blanqueada, fibra larga cruda, celulosa textil y fibra corta blanqueada y mayores costos de distribución.

Hubo un menor gasto en impuestos de US\$141 millones.

US\$ MM	4T 2022	3T2022	4T 2021	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2022	YTD 2021	Var. Ac. A-A
Ingresos por Venta	7.580	7.900	6.979	-4%	9%	30.765	24.787	24%
EBIT	356	638	604	-44%	-41%	2.352	2.286	3%
EBITDA*	678	964	901	-30%	-25%	3.626	3.449	5%
Resultados no Operacionales	(394)	(21)	(19)	-1748%	-2024%	(393)	219	-279%
Resultado Neto	10	487	586	-98%	-98%	1.551	1.956	-21%
Utilidad Controladora	8	296	388	-97%	-98%	925	1.192	-22%
Utilidad Participaciones Minoritarias	1	192	199	-99%	-99%	626	764	-18%
Margen EBITDA	8,9%	12,2%	12,9%	-26,7%	-30,7%	11,8%	13,9%	-15,3%
EBITDA / Gasto Financiero	5,3 x	10,7 x	10,2 x	-51%	-48%	9,1 x	9,4 x	-4%

(*) EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación + Amortización + Stumpage (Valor justo de madera cosechada)



US\$ MM	dic 2022	dic 2021	Variación	
			US\$ MM	%
Activos corrientes	8.779	7.237	1.542	21,3%
Activos no corrientes	19.813	18.630	1.183	6,3%
Total Activos	28.592	25.867	2.725	10,5%
Otros pasivos financieros corrientes	2.131	612	1.519	248,3%
Otros pasivos corrientes	3.277	2.797	480	17,2%
Otros pasivos financieros no corrientes	7.259	7.958	(699)	-8,8%
Otros pasivos no corrientes	3.334	2.958	375	12,7%
Total Pasivos	16.001	14.325	1.676	11,7%
Patrimonio participaciones no controladoras	5.118	4.740	378	8,0%
Patrimonio Controlador	7.473	6.802	671	9,9%
Leverage	0,66	0,63	N.A.	4,5%
Deuda financiera neta	8.333	7.311	1.021	14,0%

Al 31 de diciembre de 2022, los activos totales consolidados de AntarChile aumentaron un 10,5% en comparación a los existentes al 31 de diciembre de 2021.

Los activos corrientes aumentaron 21,3%. En esta variación destaca un aumento en inventarios, principalmente en Arauco y Copec, y un alza de deudores comerciales en Copec, debido en parte a un aumento de las cuentas por cobrar con el Fisco chileno a causa del sistema de estabilización de precios MEPCO. Lo anterior fue parcialmente compensado por una disminución en el efectivo de las subsidiarias Arauco, Copec y Abastible.

Los activos no corrientes tuvieron un aumento de 6,3% explicado principalmente por un aumento en propiedad, plantas y equipos, debido mayoritariamente a MAPA; un incremento en los activos por derecho de uso, y un alza en la plusvalía debido a Copec. Lo anterior, fue compensado parcialmente por una disminución de los activos biológicos de Arauco.

Por otro lado, los pasivos corrientes aumentaron un 58,6% a raíz de un aumento en los otros pasivos financieros corrientes en la Matriz, Empresas Copec y Copec, explicado por pasivos no corrientes que pasan a reclasificarse como corrientes, sumado a un incremento en las cuentas por pagar en Copec y Arauco, y un aumento de los otros pasivos no financieros corrientes producto de los dividendos por pagar. Todo lo anterior es contrarrestado, en parte, por una caída en los pasivos por impuestos corrientes.

Los pasivos no corrientes registraron una caída de 3,0%, debido principalmente a menores otros pasivos financieros no corrientes en Copec y Arauco. Lo anterior, fue parcialmente compensado por un aumento de pasivos por arrendamiento no corrientes en Arauco y Copec, y un incremento en los pasivos en impuestos diferidos en Arauco.

Finalmente, el patrimonio de la controladora aumentó 9,9% respecto a diciembre de 2021, debido a un aumento en las ganancias acumuladas y mayores otras reservas.

US\$ MM	dic-22	dic-21	Variación	
			US\$ MM	%
Flujos de efectivo procedentes de (usados en) actividades de operación	1.384	1.853	(470)	-25%
Flujos de efectivo procedentes de (usados en) actividades de inversión	(2.344)	(1.454)	(890)	-61%
Flujos de efectivo procedentes de (usados en) actividades de financiamiento	677	(700)	1.377	197%
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(283)	(301)	17	6%

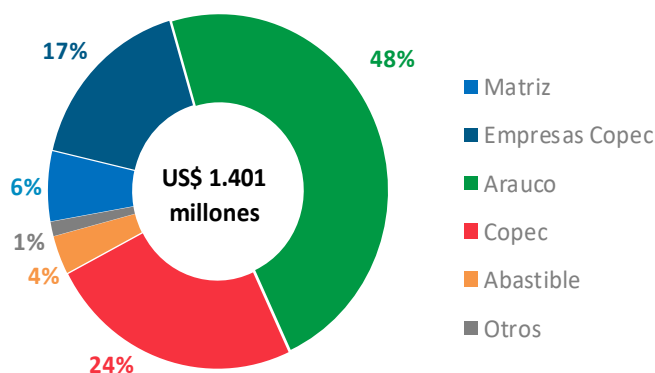
A diciembre 2022 el flujo de efectivo de la compañía antes del efecto de tipo de cambio fue de US\$-283 millones, lo que se compara positivamente con el flujo negativo de US\$-301 millones en 2021.

El flujo operacional a diciembre 2022 registró una disminución de US\$470 millones respecto al año anterior, debido principalmente a mayores pagos a proveedores y un incremento en los pagos por impuestos a las ganancias, principalmente en Arauco y Copec. Lo anterior fue parcialmente compensado por mayores cobros procedentes de la operación de las principales subsidiarias del Grupo y menores dividendos pagados.

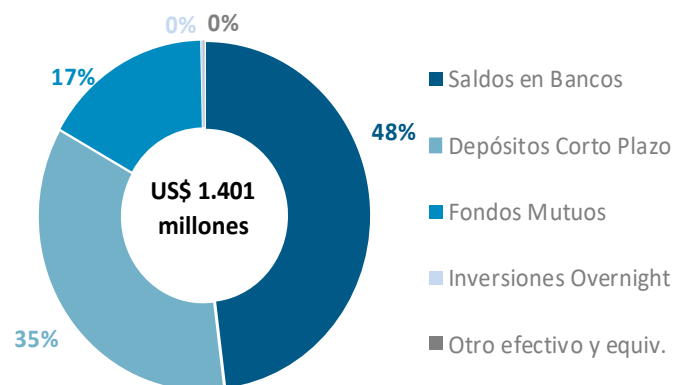
El flujo de inversión a diciembre 2022 fue más negativo en US\$890 millones comparado con 2021. La principal causa corresponde al incremento de los flujos utilizados para obtener el control de subsidiarias en Copec, asociado a la compra de Blue Express, y un aumento de compras de otros activos de largo plazo en Arauco. A lo anterior, se suma una alta base de comparación en flujos procedentes de la venta de Forestal los Lagos (Arauco) y Gasmar (Abastible) en 2021. Lo anterior se vio compensado, en parte, por menores flujos utilizados para la compra de participaciones no controladoras, debido al término del periodo de inversión en Mina Justa.

El flujo por actividades de financiamiento registró una variación positiva de US\$1.377 millones con respecto a 2021. Esto se explica principalmente por mayores importes de préstamos en Empresas Copec, Arauco, Copec e Igemar, y menores pagos de préstamos en Empresas Copec y Copec.

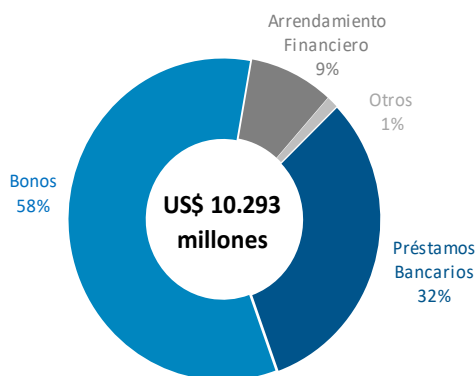
EFECTIVO Y EQUIVALENTE por Empresa



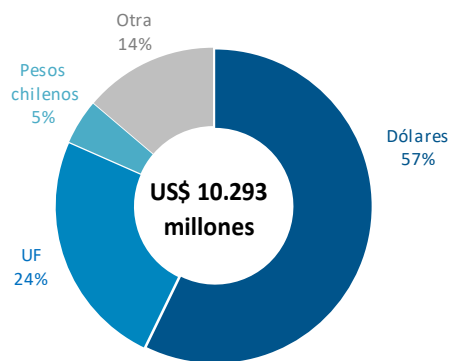
APERTURA por instrumento



APERTURA por Instrumento



APERTURA por moneda

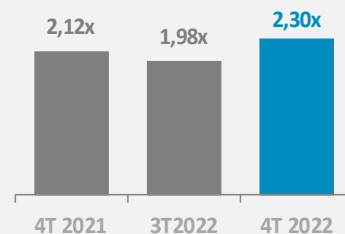


DEUDA FINANCIERA

Neta

US\$ MM	4T 2022	3T2022	4T 2021
Pasivo financiero corriente	2.250	1.483	728
Pasivo financiero no corriente	8.042	7.957	8.502
Total pasivo financiero	10.293	9.439	9.230
Efectivo y equivalentes al efectivo	1.401	1.500	1.733
Otros activos financieros corrientes	559	308	186
Deuda Financiera Neta *	8.333	7.631	7.311

DEUDA NETA / EBITDA LTM

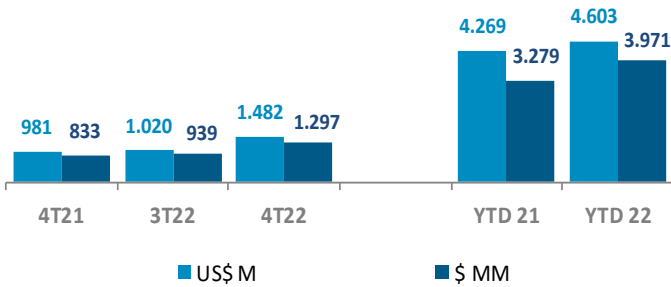


* Deuda Neta = Pasivos financieros corrientes + Pasivos financieros no corrientes - Efectivo y equivalente al efectivo - Otros activos financieros corrientes.



US\$ MM	4T 2022	3T2022	4T 2021	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2022	YTD 2021	Var. Ac. A-A
Ventas								
Forestal	1.591	1.879	1.742	-15%	-9%	7.099	6.350	12%
Combustibles	5.920	5.946	5.187	0%	14%	23.381	18.198	28%
Pesquero	69	74	49	-7%	40%	286	238	20%
Otros negocios	0	0	0	-57%	-25%	0	0	-16%
Total	7.580	7.900	6.979	-4%	9%	30.765	24.787	24%
EBITDA								
Forestal	408	619	643	-34%	-37%	2.231	2.243	-1%
Combustibles	276	338	256	-18%	8%	1.370	1.173	17%
Pesquero	2	12	7	-84%	-72%	49	53	-7%
Otros negocios	(8)	(5)	(6)	11%	-51%	(24)	(21)	-15%
Total	678	964	901	-30%	-25%	3.626	3.449	5%
Utilidad								
Forestal	(178)	249	216	-171%	-182%	704	1.032	-32%
Combustibles	119	185	107	-36%	11%	717	596	20%
Pesquero	(7)	21	(3)	-135%	-184%	32	12	172%
Otros negocios	76	31	266	142%	-71%	98	317	-69%
Total	10	487	586	-98%	-98%	1.551	1.956	-21%
Capex								
Forestal	380	387	498	-2%	-24%	1.588	1.604	-1%
Combustibles	378	112	114	238%	231%	706	352	101%
Pesquero	14	32	11	45%	25%	63	23	181%
Otros negocios	-	-	49	-	-100%	1	90	-99%
Total	773	531	672	46%	15%	2.359	2.068	14%

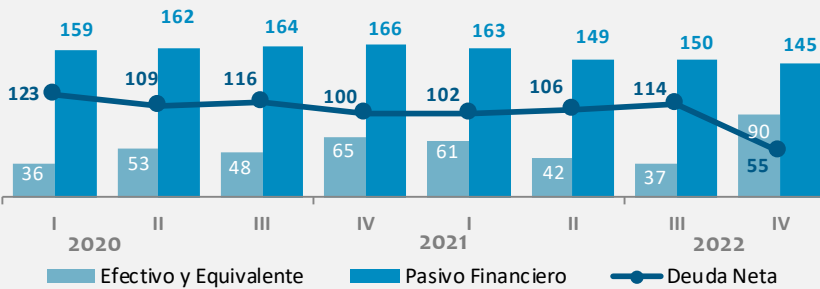
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN Y VENTAS



Los gastos de administración de AntarChile (individual) de 2022 en dólares fueron mayores respecto al año anterior, producto de un mayor gasto en remuneraciones, debido a un pago extraordinario por una indemnización por años de servicio, lo anterior fue parcialmente compensado por el efecto del tipo de cambio.

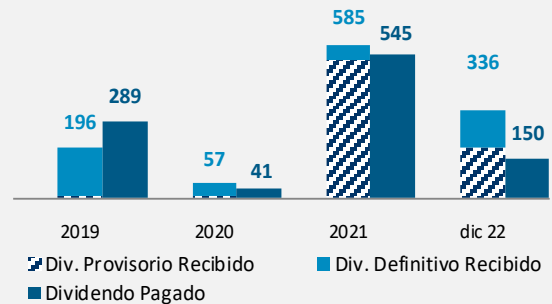
DEUDA NETA

US\$ MM



DIVIDENDOS

US\$ MM



AntarChile mantiene un nivel de pasivos financieros relativamente constante en el tiempo, pero con tendencia a la baja.

El efectivo y equivalente están absolutamente relacionados con los dividendos recibidos por parte de Empresas Copec y Colbún, y a los pagados por AntarChile.

La política de dividendos de AntarChile está calzada con la política de Empresas Copec, lo que evita la acumulación de caja en forma innecesaria a nivel holding.

En octubre de 2021 se acordó modificar la política de dividendos de AntarChile, aumentando de 30% a 40% el porcentaje de las utilidades líquidas del ejercicio a ser distribuidas como dividendos. Lo anterior se debe a que Empresas Copec modificó su política en el mismo sentido.

Tanto Empresas Copec como AntarChile pagan un dividendo definitivo en mayo, por lo que es habitual que el efectivo y equivalente disminuyan en el segundo trimestre. Además de esto, en diciembre 2018, mayo 2019, diciembre 2019, mayo 2020, diciembre 2020, mayo 2021, octubre 2021, mayo 2022 y diciembre 2022 se recibió un pago de dividendos de Colbún.

Adicionalmente, en octubre de 2021 AntarChile pagó un dividendo provisorio de US\$ 0,5303 por acción, equivalente al 100% de las utilidades extraordinarias provenientes de las ventas de predios forestales y de Gasmar S.A., y a una fracción mayoritaria de los dividendos recibidos de Colbún S.A. Además, en noviembre de 2021, pagó otro dividendo provisorio de US\$ 0,5717 por acción, imputable al 40% de la utilidad líquida distributable de 2021.

**EMPRESAS COPEC
CONSOLIDADO**

US\$ MM	4T 2022	3T2022	4T 2021	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2022	YTD 2021	Var. Ac. A-A
Ingresos por Venta	7.580	7.900	6.979	-4%	9%	30.765	24.787	24%
EBIT	357	639	605	-44%	-41%	2.357	2.290	3%
EBITDA*	679	965	902	-30%	-25%	3.630	3.453	5%
Resultados no Operacionales	(410)	(26)	(113)	-1474%	-263%	(426)	112	-481%
Resultado Neto	(5)	483	489	-101%	-101%	1.523	1.849	-18%
Utilidad Controladora	(9)	474	478	-102%	-102%	1.466	1.781	-18%
Utilidad Participaciones Minoritarias	4	10	11	-62%	-68%	57	68	-16%

(*) EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación + Amortización + Stumpage

Los resultados de AntarChile están altamente correlacionados con los de su afiliada Empresas Copec.

Las principales variaciones del periodo, trimestrales y acumuladas, serán analizadas a continuación para las principales afiliadas.

Para mayor detalle, consultar el Press Release de Empresas Copec (investor.empresascopec.cl), Press Release de Celulosa Arauco y Constitución (www.arauco.cl/inversionistas), y la Presentación de Resultados de Terpel (www.terpel.com/en/Accionistas).

CELULOSA ARAUCO Y CONSTITUCIÓN CONSOLIDADO

US\$ MM	4T 2022	3T2022	4T 2021	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2022	YTD 2021	Var. Ac. A-A
Ventas	1.594	1.879	1.742	-15%	-9%	7.102	6.350	12%
EBITDA Ajustado (*)	388	553	640	-30%	-39%	2.167	2.493	-13%
EBIT	182	369	420	-51%	-57%	1.292	1.408	-8%
Resultado no Operacional	(440)	(49)	(136)	-794%	-222%	(445)	26	-1781%
Ganancia Total	(178)	249	215	-171%	-182%	704	1.032	-32%
Ganancia atribuible al Controlador	(177)	249	217	-171%	-182%	704	1.031	-32%
Ganancia atribuible a Participaciones no Controladoras	(0)	-	(0)	-	29%	(0)	1	-133%

(*) EBITDA Ajustado = Resultado Neto + Costos Financieros – Ingresos Financieros + impuestos + depreciación y amortización + valor justo madera cosechada – cambio en valorización de activo biológico + diferencia de cambio

4T22 Arauco tuvo una pérdida de US\$177 millones en el trimestre, monto US\$394 millones menor respecto al mismo periodo de **4T21** 2021, explicado por una disminución de US\$303 millones en el resultado no operacional asociado a una disminución en otros ingresos, debido a una menor revalorización de los activos biológicos, sumado a mayores otros gastos por provisiones y castigos de activos fijos asociados con la planta de celulosa en Argentina, y un efecto negativo en las diferencias de cambio. Lo anterior, fue parcialmente compensando por mayores ingresos financieros.

Por su parte, el resultado operacional disminuyó US\$238 millones. Los ingresos del negocio de madera disminuyeron un 12,3% producto de una caída en los volúmenes de venta de 18,3% en paneles y 21,3% madera aserrada, y una baja de 6,6% en el precio de madera aserrada. También, hubo un alza en los costos de venta unitarios de 43,9% en fibra larga cruda, 26,0% en fibra larga blanqueada, 16,5% en celulosa textil y 2,4% fibra corta blanqueada.

Hubo un menor gasto en impuesto por US\$ 148 millones debido impuesto positivo de US\$80 millones en este trimestre.

4T22 La utilidad neta del cuarto trimestre de 2022 fue US\$426 millones menor a la del trimestre anterior. Esto se debe principalmente a un menor resultado no operacional de US\$390 millones respecto al trimestre anterior, debido a una **3T22** disminución en otros ingresos producto de una menor revalorización de activos biológicos, mayores otros gastos asociados a los castigos y provisiones de activos fijos, mayores costos financieros y un efecto negativo por diferencias de cambio. El resultado operacional disminuyó US\$187 millones debido a una disminución en los precios de 3,3%, 8,9% y 16,7% en celulosa, paneles y madera aserrada respectivamente y menores ventas físicas de 3,1%, 20,2% y 2,2% respectivamente. Hubo un menor gasto en impuesto de US\$151 millones

2022 La utilidad de 2022 fue US\$705 millones, lo que significa una disminución de US\$326 millones con respecto a 2021. Esto se debe mayoritariamente a una disminución de US\$472 millones en el resultado no operacional, producto de menores **2021** otros ingresos a causa de la venta de predios forestales en 2021, un menor efecto por la revalorización de activos biológicos, y mayores otros gastos debido castigos por activo fijo y gastos por cierres de planta, sumado a pérdidas por diferencias de cambio desfavorable. Lo anterior se vio parcialmente compensando por mayores ingresos financieros.

ACUMULADO El resultado operacional disminuyó US\$116 millones, hubo un aumento en los costos de venta unitarios para fibra larga blanqueada en 18,7%, fibra larga cruda en 17,2%, celulosa textil en 13,3% y fibra corta blanqueada en 8,9% sumado mayores costos de distribución. Lo anterior fue parcialmente compensado por mayores ingresos en celulosa y maderas de 6,8% y 15,8% respectivamente.

Hubo una disminución el gasto por impuesto de US\$261 millones.

VENTAS
por segmento

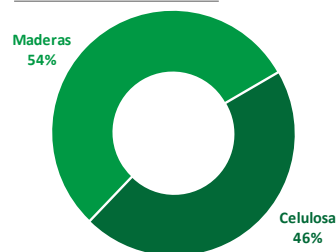
US\$ MM	4T 2022	3T2022	4T 2021	Var. T-T	Var. A-A
Celulosa (*)	725	764	752	-5%	-4%
Maderas (*)(**)	868	1.115	990	-22%	-12%
Total	1.594	1.879	1.742	-15%	-9%

(*) Las ventas incluyen energía. A partir de enero 2022, el negocio forestal de Arauco se fusionó con celulosa.

Con respecto a la comparación de las cifras anteriores, éstas han sido reexpresadas al sumar las correspondientes del negocio forestal con celulosa.

(**) Maderas incluye paneles y aserraderos.

Total 4T22: US\$ 1.594 MM





CELULOSA

En el cuarto trimestre 2022, los precios de la celulosa no experimentaron alzas, pero si se observaron ajustes negativos de precios en algunos mercados y en prácticamente todos los grados. Los inventarios han seguido incrementándose, continuando la tendencia del trimestre anterior, debido en parte a la normalización de la cadena logística y la liberación del volumen atrapado en esta cadena logística más larga desde 2021 a la fecha. En términos generales, la oferta de celulosa está normalizada, sin embargo, al detallarlo por grado siguen existiendo restricciones en la oferta de fibra corta desde los productores finlandeses debido a la falta de materia prima. Por otro lado, existe una mayor oferta de fibra larga debido a que los productores finlandeses han ido cambiando su capacidad instalada a producción de celulosa de fibra larga.

En China, no ha habido grandes cambios con respecto al trimestre anterior. La demanda general está poco activa, y los niveles de inventarios y plazos de entrega se normalizaron durante el semestre. El mayor desafío es la demanda de papeles en general, ésta ha disminuido producto de la baja actividad económica. Muchos productores de papel planificaron paradas parciales de producción para regular los niveles de inventario producto de la baja demanda, la presión sobre el precio de los papeles, los altos costos de la celulosa y la incertidumbre económica. Sin embargo, con el alzamiento de las restricciones de la política "Cero COVID", se ha notado un mayor optimismo. También se debe considerar que a comienzos de 2023 es el Año Nuevo Lunar, periodo en que la actividad económica baja producto de las vacaciones.

El mercado europeo ha comenzado a disminuir fuertemente la demanda de papeles, especialmente en productos de la industria de embalaje, seguido por papeles de impresión y escritura. En celulosa, la demanda se mantuvo fuerte en la mayor parte del trimestre, pero disminuyó hacia finales de éste. Los precios se mantienen estables en fibra corta y con bajas importantes en fibra larga, por lo que el diferencial entre los precios de la fibra larga y fibra corta ha desaparecido. En el mercado de papeles se ve producción entrando desde Asia, debido a que ésta nuevamente es competitiva en Europa producto de la baja demanda en Asia, al ajuste de precios en este mercado y la disminución de los fletes marítimos

La demanda de la fibra textil sigue muy débil, los precios siguen contrayéndose. El mercado de viscosa sigue manteniendo una tasa de operación entre 50% y 60%, pero con precios estables por la baja producción.

PANELES

Los precios y volúmenes en el cuarto trimestre continúan viéndose afectados por el incremento de las exportaciones desde Brasil al resto de la región, especialmente en MDF. Para los primeros meses de 2023 se proyecta que la mayor oferta se mantenga, en cambio por el lado de la demanda, se prevé un efecto a la baja debido al escenario en Sudamérica de alta inflación, mayores tasas de interés, devaluación de las monedas respecto al dólar, altos inventarios e incertidumbre política en algunos países.

MADERA ASERRADA

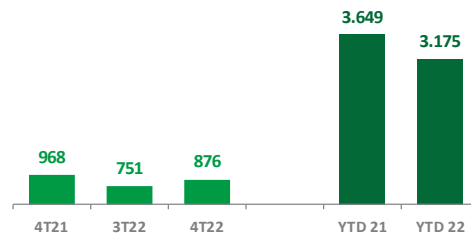
Durante el cuarto trimestre del año se observa una baja en la demanda de terciado. Esta baja se explica principalmente por efecto de la alta inflación y mayores tasas en América y Oceanía, afectando los sectores de la reconstrucción y remodelaciones. A lo anterior, se suma el complejo escenario en Europa producto de la guerra, lo que ha impactado en la demanda y se tradujo en mayores costos. Se esperan mejoras en el mercado norteamericano recién a fines del próximo trimestre.

El negocio de madera aserrada durante el último trimestre tuvo una caída en comparación al mismo periodo del año anterior. Desde fines del trimestre pasado se han sentido los efectos de la menor actividad económica. China fue afectada por las restricciones por COVID, problemas inmobiliarios y bajo crecimiento económico. El resto de Asia y Europa se vieron afectados por altos niveles de inventario y altas tasas de interés.

Para el mercado de remanufactura en EE.UU., los resultados del trimestre se vieron afectados por la alta inflación en la región, subidas de tasas, altos inventarios y mayor oferta desde Asia y América Latina. Esto provocó una caída en la demanda en relación a trimestres anteriores. Se espera que para comienzos de 2023 se mantenga este escenario y las ventas se recuperen a medida que los inventarios se vayan regulando.

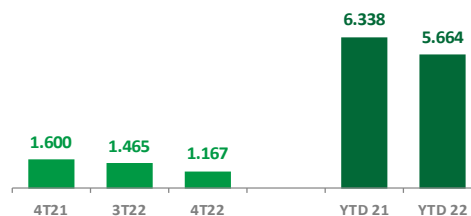
PRODUCCIÓN

Miles de Adt



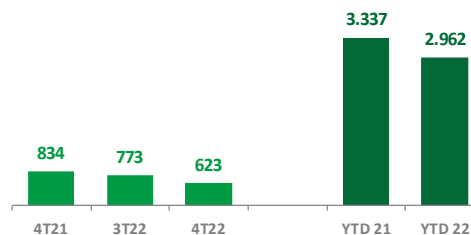
PRODUCCIÓN

Miles de m³



PRODUCCIÓN*

Miles de m³



*Incluye madera aserrada y plywood

COPEC CONSOLIDADO

MM Pesos Chilenos	4T 2022	3T2022	4T 2021	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2022	YTD 2021	Var. Ac. A-A
Ventas	5.174.134	5.134.906	3.964.106	1%	31%	19.209.315	12.878.798	49%
EBIT	146.063	209.793	130.868	-30%	12%	800.498	529.056	51%
EBITDA	201.381	266.639	187.110	-24%	8%	1.014.968	733.407	38%
Resultado no operacional	(40.201)	(13.405)	(23.631)	-200%	-70%	(55.785)	(58.937)	5%
Resultado neto	84.743	148.063	69.101	-43%	23%	529.728	297.238	78%
Ventas Físicas Copec Chile (Miles de m ³)	2.790	2.734	2.862	2%	-3%	11.124	10.600	5%
Participación de Mercado Copec Chile	58,1%	57,8%	57,4%	1%	1%	57,9%	58,4%	-1%
Ventas Mapco (MM US\$)	474	546	522	-13%	-9%	2.152	1.934	11%
EBITDA Mapco (MM US\$)	11	31	8	-64%	42%	82	56	45%
Ventas Físicas Mapco (Miles de m ³)	410	432	494	-5%	-17%	1.721	1.985	-13%

4T22
4T21

Copec alcanzó una ganancia en el trimestre de \$84.743 millones, resultado \$15.642 millones mayor al mismo período de 2021. Esto se debe principalmente a un mayor resultado operacional de \$15.195 millones y un menor gasto en impuesto de \$ 17.017 millones, compensado parcialmente por un menor resultado no operacional de \$16.570 millones. El mayor resultado operacional es explicado principalmente por mejores resultados en Copec Chile, Terpel y Mapco. En Copec Chile, el mejor resultado se debe a un mayor margen unitario industrial, compensado parcialmente por un menor efecto FIFO y una disminución de 2,5% en el volumen de venta. Terpel tuvo un incremento de 3,6% en el volumen de venta consolidado, compensado parcialmente por un impacto negativo en el decalaje. En Mapco hubo mayores márgenes unitarios en distribución y retail, compensados parcialmente por un menor volumen de venta de 17,0%, producto de la venta de estaciones de servicios realizada en el primer trimestre 2022.

El resultado no operacional disminuyó por mayores costos financieros, un menor efecto en la diferencia de tipo de cambio y un efecto negativo en el resultado por unidades de reajuste, asociado al alza del valor de la UF.

4T22
3T22

El resultado del trimestre fue \$63.320 millones menor al trimestre anterior, lo que se explica por un menor resultado operacional y no operacional, compensado parcialmente menores impuestos.

El resultado operacional tuvo una disminución de \$63.730 millones, debido a una disminución en la ganancia bruta producto de menores volúmenes de venta en Terpel y Mapco, mayores gastos de administración y costos de distribución.

El resultado no operacional disminuyó \$26.796 millones debido a menores otros ingresos y un efecto desfavorable por diferencias de cambio, compensados parcialmente por menores otros gastos.

Hubo un menor gasto en impuestos por \$27.206 millones.

2022
2021

La utilidad 2022 de Copec registró una variación positiva de \$232.490 millones en relación al 2021.

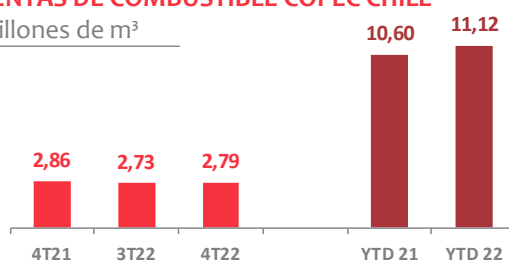
El resultado operacional tuvo un aumento de \$271.442 millones como consecuencia de un aumento en los volúmenes de venta de 5,0% en Copec Chile y 14,9% en combustibles líquidos de Terpel, compensados parcialmente por un menor volumen de venta de 13,3% en Mapco producto de las ventas de estaciones de servicios en el primer semestre de 2022. A lo anterior se suman los mayores márgenes unitarios en Copec Chile y Mapco, y una revalorización de inventario favorable en Copec Chile.

Por su parte, el resultado no operacional registró una menor pérdida de \$3.152 millones, debido a mayores otros ingresos, a causa de la venta de estaciones de servicio por parte de Mapco, a reajustes en impuestos y créditos fiscales, mayores ingresos financieros y una diferencia de tipo de cambio positiva. Lo anterior fue parcialmente compensado por mayores otros gastos y un resultado por unidades de reajuste desfavorable.

Hubo un mayor gasto en impuestos por \$42.104 millones.

VENTAS DE COMBUSTIBLE COPEC CHILE

Millones de m³



ORGANIZACIÓN TERPEL CONSOLIDADO

MM Pesos Colombianos	4T 2022	3T2022	4T 2021	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2022	YTD 2021	Var. Ac. A-A
Ventas	9.492.885	9.562.601	6.955.474	-1%	36%	35.366.869	23.142.511	53%
EBITDA	311.801	250.779	282.137	24%	11%	1.333.127	1.200.245	11%
EBIT	213.299	160.412	180.230	33%	18%	980.139	805.515	22%
Resultado no operacional	(136.341)	(135.561)	(70.150)	-1%	-94%	(433.636)	(201.596)	-115%
Resultado neto atribuible al controlador	41.274	8.184	76.853	404%	-46%	333.412	392.630	-15%
Resultado neto atribuible a minoritarios	(1)	2	(2)	-144%	45%	1	12	-93%
Ventas Físicas Terpel (Miles de m³)								
Colombia	2.300	2.366	2.237	-3%	3%	9.121	7.875	16%
Panamá	269	260	253	3%	6%	1.047	954	10%
Ecuador	337	358	340	-6%	-1%	1.346	1.248	8%
República Dominicana	59	58	55	4%	8%	227	191	19%
Perú	61	52	37	18%	66%	191	114	68%
Ventas Físicas Gazel GNV (Miles de m³)								
Colombia	44	46	53	-6%	-18%	187	195	-4%
Perú	13	13	15	-4%	-17%	51	57	-10%

4T22
4T21

La utilidad de Terpel del cuarto trimestre 2022 disminuyó COP \$35.579 millones con respecto al mismo periodo de 2021. Esto se debe a un menor resultado no operacional de COP \$66.191 millones, compensado parcialmente por un mayor resultado operacional de COP \$33.069.

El EBITDA en moneda local aumentó un 10,6% producto de mayores volúmenes de venta en combustibles líquidos, que aumentaron 66,3%, 7,7%, 6,4% y 2,8% en Perú, República Dominicana, Panamá y Colombia respectivamente. Esto fue compensado parcialmente por una disminución de 1,0% en Ecuador. Hubo un mayor gasto en impuestos por COP \$2.457 millones.

4T22
3T22

La utilidad del cuarto trimestre 2022 aumentó COP \$33.090 millones con respecto al trimestre anterior. Esto se debe a un mayor resultado operacional de COP \$52.887 millones, asociado a una mayor ganancia bruta. El volumen consolidado disminuyó un 2,2% debido reducciones de 2,8% y 5,8% en Colombia y Ecuador, compensados en parte por incrementos de 3,5% en Panamá, 1,0% en República Dominicana y 17,8% en Perú.

Por otro lado, hubo un menor resultado operacional de COP \$780 millones. Hubo un mayor gasto en impuestos de COP \$19.017 millones.

2022
2021

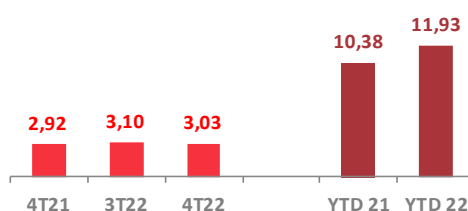
La utilidad acumulada de 2022 disminuyó en COP \$59.218 millones en comparación a 2021. Esto se explica por un menor resultado no operacional de COP \$232.040 millones, debido principalmente a un incremento en los gastos financieros producto del aumento en la inflación.

ACUMULADO

Lo anterior fue parcialmente compensado por un incremento en el resultado operacional de COP \$174.624 millones producto de un aumento en los volúmenes de venta. El alza de volúmenes de venta de combustibles líquidos fue de 15,8% en Colombia, 9,7% en Panamá, 7,9% en Ecuador, 19,0% en República Dominicana y 68,1% en Perú. Hubo un mayor gasto en impuestos por COP \$1.802 millones.

VENTA DE COMBUSTIBLE TERPEL

Millones de m³



ABASTIBLE CONSOLIDADO

MM Pesos Chilenos	4T 2022	3T2022	4T 2021	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2022	YTD 2021	Var. Ac. A-A
Ventas	292.387	405.594	312.909	-28%	-7%	1.314.445	1.073.380	22%
EBITDA	28.765	44.017	25.276	-35%	14%	125.329	129.791	-3%
EBIT	14.154	29.592	11.729	-52%	21%	68.909	81.639	-16%
Resultado no operacional	(5.746)	(2.516)	4.656	-128%	-223%	(20.049)	69.590	-129%
Resultado neto	16.215	15.661	5.334	4%	204%	35.439	93.972	-62%
Ventas físicas de gas licuado (Miles de tons)								
Chile	114	161	119	-29%	-4%	550	556	-1%
Colombia	63	60	61	6%	3%	244	243	0%
Perú	121	119	104	2%	16%	435	415	5%
Ecuador	143	145	136	-1%	5%	553	521	6%

4T22
4T21

En el cuarto trimestre 2022, Abastible obtuvo una ganancia de \$16.215 millones, \$10.881 millones mayor respecto al mismo periodo del año anterior. Esto se debe principalmente a un mayor resultado operacional de \$2.425 millones y un efecto positivo en los impuestos de \$18.858 millones, asociado a un impuesto diferido a favor producto de la baja en el tipo de cambio. Lo anterior fue parcialmente compensado por un menor resultado no operacional de \$10.402 millones.

A nivel consolidado, se observó un incremento del EBITDA de 13,8%, alcanzando los \$28.765 millones. En moneda local hubo un incremento del EBITDA de 105,8% en Chile debido a un aumento en los márgenes unitarios, parcialmente compensado por reducciones del EBITDA de 25,5%, 14,9% y 1,0% en Colombia, Perú y Ecuador respectivamente. Los volúmenes de venta de gas licuado aumentaron un 3,0%, 15,6% y 5,2% en Colombia, Perú y Ecuador respectivamente. En cambio, en Chile disminuyeron un 4,0%.

4T22
3T22

En comparación al trimestre anterior, el resultado de Abastible tuvo un alza de \$554 millones debido a menores gastos en impuestos por \$19.222 millones, contrarrestados parcialmente por menores resultados operacionales y no operacionales.

El resultado operacional cayó \$15.438 millones debido a mayores gastos de administración y menores volúmenes de venta. Los volúmenes de venta disminuyeron un 29,4% y 1,3% en Chile y Ecuador respectivamente, en cambio aumentaron un 6,0% y 1,5% en Colombia y Perú.

2022
2021

El resultado de 2022 disminuyó \$58.533 millones respecto a 2021. Esto se explica por un menor resultado no operacional de \$89.639 millones producto de la venta de Gasmar en 2021, y un menor resultado operacional de \$12.730 millones.

ACUMULADO

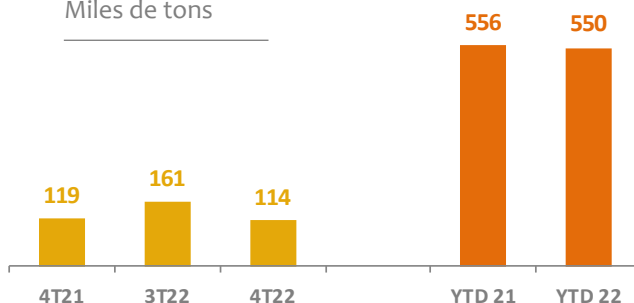
El EBITDA disminuyó un 3,4% debido a un menor EBITDA en moneda local de 19,6% en Chile y 18,3% en Colombia. Lo anterior fue parcialmente compensado por un mayor EBITDA de 28,0% en Perú y 2,3% en Ecuador.

Por su parte, hubo un aumento en el volumen de venta de 6,1% en Ecuador, 5,0% en Perú y 0,4% en Colombia. Por otro lado los volúmenes de Chile disminuyeron en 1,2%.

Hubo un menor gasto en impuestos de \$43.836 millones.

VENTAS DE GLP CHILE

Miles de tons



INVERSIONES NUTRAVALOR

US\$ MM	4T 2022	3T2022	4T 2021	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2022	YTD 2021	Var. Ac. A-A
Ventas	127,8	153,2	97,4	-17%	31%	487,5	357,9	36%
EBITDA*	21,0	58,6	3,0	-64%	591%	93,3	18,3	411%
EBIT	16,7	53,9	0,4	-69%	3868%	74,1	(5,4)	1469%
Resultado no operacional	1,3	2,5	4,3	-50%	-71%	4,5	11,6	-61%
Ganancia (pérdida) de operaciones discontinuadas	-	1,7	-	-100%	-	7,8	-	-
Utilidad controladora	2,1	32,2	2,2	-93%	-3%	39,9	3,1	1188%
Utilidad participaciones minoritarias	2,8	21,7	2,4	-87%	19%	27,1	2,5	965%
Ventas Físicas								
Harina y otros proteicos (tons.)	92.238	115.077	72.664	-20%	27%	376.665	339.012	11%
Aceite de pescado (tons.)	3.827	2.756	85	39%	4402%	11.509	8.989	28%

(*) EBITDA = Ganancia bruta – Costo distribución – Gastos de administración + Depreciación + Amortización Intangibles + Otros Ingresos – Otros Gastos

4T22
4T21

El resultado de Nutravalor del cuarto trimestre 2022 disminuyó US\$0,1 millones respecto al mismo período de 2021. La variación se explica por un mayor gasto en impuesto por US\$12,8 millones y un menor resultado no operacional de US\$3,1 millones producto de menores ganancias en empresas relacionadas. Por su parte, el resultado operacional aumentó US\$16,2 millones asociado a un mayor margen bruto (US\$+18,0 millones).

4T22
3T22

Inversiones Nutravalor registró una utilidad de US\$2,1 millones en el cuarto trimestre de 2022, US\$30,0 millones menor a la ganancia registrada el trimestre anterior. La variación se debe a una disminución en el resultado operacional de US\$37,3 millones debido a menores otros ingresos (US\$-56,3 millones) producto de la venta de FASA por parte de Caleta Vitor. A lo anterior se suma una disminución en el resultado no operacional de US\$1,3 millones debido a un menor resultado financiero neto y menores ganancias en empresas relacionadas. Hubo un mayor gasto en impuesto por US\$8,6 millones.

2022
2021

El resultado de 2022 es US\$36,8 millones mayor al resultado obtenido en 2021. Esta variación positiva se explica por un aumento en el resultado operacional de US\$79,6 millones, debido en gran parte a mayores otros ingresos (US\$+54,0 millones) dada la venta de FASA por parte de Caleta Vitor y un mayor margen bruto (US\$+27,8 millones), compensado parcialmente por mayores costos de distribución.

ACUMU
LADO

El resultado no operacional fue US\$7,1 millones menor al año anterior, lo que se explica por menores ganancias en empresas relacionadas, compensadas parcialmente por un mayor resultado financiero. Hubo un mayor gasto en impuesto por US\$18,8 millones.

PESQUERA IQUIQUE-GUANAYE, IGEMAR

US\$ MM	4T 2022	3T2022	4T 2021	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2022	YTD 2021	Var. Ac. A-A
Ventas	69,0	74,3	49,5	-7%	39%	285,7	238,6	20%
EBITDA	1,9	12,2	6,9	-84%	-72%	49,4	53,3	-7%
EBIT	(2,9)	6,7	3,8	-143%	-175%	34,7	43,2	-20%
Resultado no operacional	(7,8)	14,1	(8,3)	-155%	6%	(0,8)	(27,7)	97%
Resultado neto	(5,7)	20,6	(2,0)	-128%	-193%	29,9	9,5	213%
Ventas Físicas								
Harina de pescado (tons.)	8.864	11.922	10.094	-26%	-12%	37.281	38.306	-3%
Aceite de pescado (tons.)	994	3.028	2.124	-67%	-53%	10.741	11.383	-6%
Conservas (cajas)	841.458	756.807	732.861	11%	15%	3.178.567	3.054.528	4%
Congelados (tons.)	4.915	10.249	3.102	-52%	58%	49.200	37.552	31%
Capturas (tons.)	32.446	20.361	15.020	59%	116%	261.712	258.349	1%

4T22
4T21

Igemar registró una pérdida de US\$5,7 millones en el cuarto trimestre de este año, lo que es una mayor pérdida de US\$3,7 millones en comparación a la pérdida registrada el cuarto trimestre 2021. Lo anterior se debe a un menor resultado operacional de US\$6,7 millones, lo cual se compensa en parte por un mayor resultado no operacional de US\$0,5 millones.

El menor resultado operacional se debe a volúmenes más bajos de venta de 53,2% y 12,2% en aceite y harina respectivamente. Lo anterior fue parcialmente compensado por mayores volúmenes de venta de 14,8% y 58,4% en conservas y congelados respectivamente. Además, se registraron caídas en los precios de congelados en 9,5%, compensadas por incrementos de 48,2%, 7,8% y 5,1% en aceite, harina y conservas respectivamente. Hubo un efecto más favorable en impuestos por US\$2,5 millones.

4T22
3T22

El resultado del cuarto trimestre del 2022 disminuyó US\$26,3 millones respecto al trimestre anterior. Esto se explica por un menor resultado no operacional de US\$21,9 millones, producto de una menor ganancia en asociadas por de la venta de FASA por parte de Caleta Vitor en el trimestre anterior.

Por otro lado, hubo una disminución en el resultado operacional de US\$9,6 millones producto de una menor ganancia bruta debido a la baja en los volúmenes de venta de 25,7% en harina, 67,2% en aceite y 52,0% en congelados. Lo anterior fue parcialmente compensado por un incremento en el volumen de venta de 11,2% en conservas.

Hubo un menor gasto en impuestos por US\$5,2 millones.

2022
2021

El resultado de 2022 totalizó US\$29,9 millones, lo que representa un aumento de US\$20,4 millones respecto a 2021. Esto se explica por un mayor resultado no operacional de US\$26,9 millones, debido a una mayor ganancia en asociadas producto de la venta de FASA.

ACUMU
LADO

El resultado operacional disminuyó en US\$8,5 millones, donde hubo un incremento en los precios de 43,2% en aceite de pescado, 12,7% en harina de pescado y 4,7% en conservas, en cambio hubo una disminución de 1,2% en congelados. Los volúmenes aumentaron 31,0% en congelados y un 4,1% en las conservas, en cambio hubo disminuciones de 5,6% en aceite y 2,7% en harina.

Hubo un mayor gasto en impuestos por US\$2,0 millones.

MARCOPRE

US\$ MM	4T 2022	3T2022	4T 2021	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2022	YTD 2021	Var. Ac. A-A
Ventas	360	201	479	79%	-25%	1.098	791	39%
EBITDA*	252	137	405	84%	-38%	808	669	21%
Utilidad controladora	149	53	241	179%	-38%	421	380	11%
Ventas Físicas								
Cátodos (kT)	11	7	6	47%	71%	28	10	191%
Concentrados (Kt)	30	22	41	38%	-28%	97	71	38%
Material tratado (kT)	3.910	1.785	2.818	119%	39%	13.776	7.408	86%
Cash-cost (C1)(US\$/lb)	1,3	1,6	1,0	-20%	28%	1,3	1,1	27%

(*) EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación + Amortización

4T22
4T21

Durante el cuarto trimestre 2022 Mina Justa tuvo una utilidad de la controladora de US\$149 millones, lo que representa una disminución de US\$92 millones en relación al mismo periodo del año anterior.

Hubo una disminución del EBITDA del 37,9% debido a menores precios, un aumento del cash cost del 27,6% y un menor volumen de venta de concentrados. Lo anterior fue parcialmente compensado por un incremento de 70,9% en el volumen de venta de los cátodos.

4T22
3T22

La utilidad de la controladora aumentó US\$96 millones en relación al trimestre anterior. Esto se debe a un incremento en el EBITDA de US\$115 millones, asociado a una disminución del 20,3% del cash cost y mayores volúmenes de venta de 47,3% y 37,9% en cátodos y concentrados respectivamente.



antarChile

PRINCIPALES HITOS

MAPA COMIENZA SU PROCESO DE RAMP-UP

- > El 29 de diciembre de 2022 se inició el proceso de ramp-up de la Línea 3 de Arauco, comenzado su producción con la carga de astillas en su digestor. Luego de unos días, se completó la producción del primer fardo de celulosa fabricado íntegramente en esta planta, dando inicio a su fase de operación.
- > Con esta instalación, la planta Arauco alcanzará una capacidad de producción aproximada de 2,1 millones de toneladas de celulosa anual, de las cuales 1,6 millones son aportados por la línea 3.

PROGRAMA RECOMPRA ACCIONES

- > El 29 de julio de 2021, en una Junta General Extraordinaria de Accionistas, AntarChile aprobó un programa de recompra de acciones, debido a que se estimó que el precio de la acción estaba muy por debajo del valor intrínseco de la compañía. Lo anterior se debe principalmente al aumento significativo en el descuento de holding sobre sus activos de AntarChile, descuento que en mayo 2021 alcanzó un 43,99%.
- > El programa tiene una duración de 5 años, en el cual el monto máximo de recompra es el 5% del total de acciones y el valor máximo un 25% de las utilidades retenidas.
- > El 13 de diciembre de 2021 comenzó la recompra de acciones, desde esa fecha al 31 de diciembre de 2022 se han comprado 1.558.042 acciones (0,34% de la propiedad) a un precio promedio de US\$7,93, sumando US\$12,4 millones.

COPEC SUMA OPCIONES EN SU MODELO DE NEGOCIOS

- > En diciembre 2022 se materializó la compra de Blue Express, posterior a la aprobación de parte de la Fiscalía Nacional Económica, el monto aproximado de la transacción es \$221.000 millones.
- > Blue Express es una empresa de última milla, la cual provee de servicios logísticos al comercio electrónico y de Courier en Chile. Esta compra representa un paso importante para Copec, permitiéndole participar en un mercado que ha crecido con mucha fuerza en los últimos años, debido al alza en la demanda en los servicios de e-commerce, negocio al que la red de estaciones de servicios de Copec puede agregar un alto valor y que tiene un alto potencial de crecimiento.
- > Además, Copec podrá ingresar al mercado de emisores de medios de pago, luego de obtener la aprobación por parte de la CMF, lo que le abre nuevos caminos para nuevos desarrollos en el ecosistema de herramientas de pagos digitales.
- > Ambas iniciativas están en línea con la estrategia de Copec de abrir opciones que permitan valorizar los activos existentes y complementar su modelo de negocios.

ACTUALIZACIÓN DE LOS INCENDIOS FORESTALES

- > Desde comienzos de febrero, múltiples incendios forestales han afectado regiones en las que opera Arauco, entre ellas se encuentra Maule, Ñuble, Bio Bio, Araucanía y Los Ríos.
- > La compañía cuenta con más de 1.300 brigadistas forestales profesionales capacitados y equipados, 89 carros bomba, 30 pistas y helipistas, 11 aviones cisterna, 17 helicópteros cisterna y de transporte de brigadas, 4 helicópteros pesados, 3 aviones de coordinación, 18 skidders, 2 bulldozers, 130 torres de detección, un servicio de detección de incendios por satélite, 3 centrales de detección, además del apoyo de empresas especialistas nacionales e internacionales.
- > A pesar de lo anterior, este año los daños causados por los incendios han aumentado considerablemente a raíz de las altas temperaturas, fuertes vientos, baja humedad y dificultad de combatir una gran cantidad de brotes que aparecen simultáneamente en varios lugares.
- > Arauco cuenta con 47.000 hectáreas aproximadamente de plantaciones forestales productivas que se vieron potencialmente afectadas por los incendios.
- > Se estima preliminarmente que el impacto de estos incendios en los estados financieros de la compañía, considerando la información disponible, la madera que debería ser recuperable (en base a la experiencia pasada) y la cobertura de seguro asociados, es de aproximadamente US\$50 millones a la fecha.

MINA JUSTA FINALIZA SU PRIMER AÑO DE OPERACIÓN

- > El 2022 fue el primer año completo de operación de Mina Justa. Obtuvo una utilidad de US\$421,3 millones y un EBITDA de US\$807,9 millones, con ventas de 28,2 y 97,1 miles de toneladas de cátodos y concentrados respectivamente. También distribuyó por primera vez recursos a sus accionistas.



BALANCE

US\$ MM	4T 2022	3T2022	4T 2021
Efectivo y equivalentes al efectivo	1.401	1.500	1.733
Otros activos financieros corrientes	559	308	186
Otros activos no financieros, corriente	265	285	217
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	2.719	2.426	2.107
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corriente	16	87	24
Inventarios	2.699	2.478	1.954
Activos biológicos corrientes	330	362	330
Activos por impuestos corrientes	423	283	358
Activos no corrientes como mantenidos para la venta	367	336	329
Activos corrientes totales	8.779	8.065	7.237
Otros activos financieros no corrientes	361	439	375
Otros activos no financieros no corrientes	193	166	196
Derechos por cobrar no corrientes	47	35	24
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, no corriente	14	14	15
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	1.394	1.359	1.261
Activos intangibles distintos de la plusvalía	661	569	692
Plusvalía	575	412	390
Propiedades, planta y equipo	12.689	12.358	11.857
Activos por derechos de uso	875	761	663
Activos biológicos, no corrientes	2.865	3.001	3.009
Propiedad de inversión	23	21	32
Activos por impuestos diferidos	116	105	116
Total de activos no corrientes	19.813	19.240	18.630
TOTAL ACTIVOS	28.592	27.305	25.867
Otros pasivos financieros corrientes	2.131	1.368	612
Pasivos por arrendamientos corrientes	119	114	116
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	2.188	1.933	1.901
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corriente	14	4	5
Otras provisiones a corto plazo	35	33	22
Pasivos por impuestos corrientes	72	85	262
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	15	10	10
Otros pasivos no financieros corrientes	661	674	317
Pasivos clasificados como mantenidos para la venta	173	151	163
Pasivos corrientes totales	5.408	4.372	3.409
Otros pasivos financieros no corrientes	7.259	7.317	7.958
Pasivos por arrendamientos no corrientes	783	640	544
Otras cuentas por pagar, no corriente	23	5	5
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, no corriente	24	23	-
Otras provisiones a largo plazo	67	55	57
Pasivo por impuestos diferidos	2.195	2.198	2.128
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	141	120	115
Otros pasivos no financieros no corrientes	101	99	109
Pasivos no corrientes totales	10.593	10.456	10.917
Participaciones no controladoras	5.118	5.091	4.740
Patrimonio atribuible al controlador	7.473	7.386	6.802
TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	28.592	27.305	25.867

ESTADO DE RESULTADOS

US\$ MM	4T 2022	3T2022	4T 2021	YTD 2022	YTD 2021
Ingresos por Ventas	7.580	7.900	6.979	30.765	24.787
Costo de Ventas	(6.476)	(6.562)	(5.680)	(25.601)	(20.091)
Margen bruto	1.104	1.338	1.299	5.165	4.696
Otros ingresos, por función	(121)	94	(265)	216	166
Costos de distribución	(384)	(411)	(373)	(1.593)	(1.288)
Gasto de administración	(365)	(289)	(322)	(1.220)	(1.121)
Otros gastos, por función	(231)	(104)	(90)	(442)	(246)
Otras ganancias (pérdidas)	6	1	199	6	298
Resultado financiero	(80)	(62)	32	(275)	(191)
Participación en ganancia (pérdida) de asociadas	71	64	99	198	220
Diferencia de cambio	(39)	(14)	6	(97)	(29)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	(38)	617	586	1.959	2.505
Gasto por impuesto a las ganancias	48	(130)	1	(408)	(549)
Ganancia (Pérdida) de operaciones continuadas	10	487	586	1.551	1.956
Ganancia (pérdida) de operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	8	296	388	925	1.192
Ganancia atribuible a participaciones no controladoras	1	192	199	626	764
Ganancia neta	10	487	586	1.551	1.956



FLUJO DE CAJA CONSOLIDADO

US\$ MM	YTD 2022	YTD 2021
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	33.000	26.651
Cobros procedentes de regalías, cuotas, comisiones y otros ingresos de actividades ordinarias	0	0
Cobros derivados de arrendamiento y posterior venta de estos	4	-
Cobros procedentes de primas y prestaciones, anualidades y otros beneficios de pólizas suscritas	4	4
Otros cobros por actividades de operación	554	537
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(29.489)	(22.815)
Pagos por fabricar o adquirir activos mantenidos para arrendar a otros y posteriormente para vender	(39)	(11)
Pagos a y por cuenta de los empleados	(1.174)	(1.144)
Pagos por primas y prestaciones, anualidades y otras obligaciones derivadas de las pólizas suscritas	(19)	(16)
Otros pagos por actividades de operación	(333)	(323)
Dividendos pagados	(404)	(879)
Dividendos recibidos	158	171
Intereses pagados	(418)	(391)
Intereses recibidos	105	39
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(566)	25
Otras entradas (salidas) de efectivo	1	4
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	1.384	1.853
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	2	172
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	(293)	(3)
Flujos de efectivo utilizados en la compra de participaciones no controladoras	(23)	(145)
Otros cobros por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	2	-
Otros pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	(10)	-
Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	(0)	(8)
Préstamos a entidades relacionadas	(3)	(2)
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	127	128
Compras de propiedades, planta y equipo	(1.713)	(1.662)
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	-
Compras de activos intangibles	(20)	(31)
Importes procedentes de otros activos a largo plazo	52	257
Compras de otros activos a largo plazo	(300)	(219)
Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	(0)	11
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	9	-
Cobros a entidades relacionadas	-	11
Dividendos recibidos	0	-
Intereses recibidos	-	-
Otras entradas (salidas) de efectivo	(244)	34
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(2.344)	(1.454)
Importes procedentes de la emisión de acciones	7	-
Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de patrimonio	-	-
Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	(11)	(1)
Pagos por otras participaciones en el patrimonio	-	-
Importes procedentes de préstamos de largo plazo	742	294
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	1.174	383
Pagos de pasivos por arrendamientos	(71)	(74)
Préstamos de entidades relacionadas	-	-
Pagos de préstamos	(1.090)	(1.229)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	(66)	(67)
Pagos de préstamos a entidades relacionadas	(7)	(2)
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	(0)	-
Dividendos pagados	-	-
Intereses pagados	-	-
Otras entradas (salidas) de efectivo	(2)	(4)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	677	(700)
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(283)	(301)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(48)	(153)
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	1.733	2.186
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	1.401	1.733