



antarchile

Member of

**Dow Jones
Sustainability Indices**

Powered by the S&P Global CSA

**ANÁLISIS DE
RESULTADOS**
Segundo Trimestre
2024

03

AntarChile consolidado

08

AntarChile individual

09

Información por segmento

10

Forestal

12

Energía

15

Alimentos y Pesca

17

Minero

18

Principales hitos del periodo

19

Estados financieros

INFORMACIÓN DE CONTACTO

Gerente General

Andrés Lehuedé
alehuede@antarchile.cl

Jefe de Relaciones con Inversionistas

José Luis Arriagada
jarrigada@antarchile.cl



2T24
2T23

La utilidad del segundo trimestre de 2024 de AntarChile totalizó US\$174 millones, US\$126 millones mayor respecto a igual trimestre de 2023. Esta variación se explica por un mayor resultado operacional de US\$350 millones, debido principalmente a Arauco (US\$+274 millones) producto de mayores volúmenes y precios de celulosa, junto a una disminución en los cash costs de las fibras, y mayores precios en madera aserrada. A lo anterior se suma un mayor resultado operacional de Copec (US\$+80 millones) debido a un aumento del margen industrial unitario y a un efecto FIFO menos desfavorable.

El resultado no operacional disminuyó en US\$18 millones, debido principalmente a Arauco (US\$-138 millones) asociado a menores otros ingresos por la indemnización de siniestros recibidas en 2023. Lo anterior fue parcialmente compensado por un mayor resultado en otras compañías (US\$+75 millones), asociado a la actualización de la provisión de Metrogas asociado por juicios, sumado a un mayor resultado no operacional de Copec (US\$+33 millones) e Igemar (US\$+7 millones).

Hubo un menor resultado de operaciones discontinuadas por US\$21 millones asociado al deterioro de activos mantenidos para la venta de Terpel Comercial Ecuador Cía, sumado al resultado de Mapco en 2023 (venta a finales de 2023).

Hubo un mayor gasto en impuestos por US\$82 millones.

2T24
1T24

La utilidad controladora de AntarChile aumentó en US\$39 millones respecto al trimestre anterior. Esta variación se explica por un mayor resultado no operacional de US\$176 millones debido principalmente a otras compañías (US\$+114 millones), asociado principalmente a Metrogas, sumado a un mayor resultado no operacional en Copec (US\$+45 millones) debido a un efecto favorable en diferencias de cambio, y en Arauco (US\$+26 millones) por mayores otros ingresos debido al incremento en la revalorización de activos biológicos y a un efecto menos desfavorable en diferencias de cambio.

El resultado operacional disminuyó US\$82 millones debido mayormente a Copec (US\$-61 millones), asociado a mayores gastos de administración y distribución, menores volúmenes de venta, y a un efecto desfavorable en la revalorización de inventarios. A lo anterior, se suma un menor resultado operacional de Arauco (US\$-49 millones), por menores volúmenes de celulosa y madera aserrada, sumado a un incremento en el cash cost de la mayoría de las fibras. Lo anterior fue parcialmente compensado por un mayor resultado operacional de Igemar (US\$+19 millones).

Hubo un mayor gasto en impuestos por US\$26 millones.

2024
2023

ACUMU-
LADO

El resultado de AntarChile acumulado a junio 2024 totalizó US\$310 millones, lo que implica un aumento de US\$165 millones respecto al mismo periodo de 2023. Esta variación se debe a un aumento en el resultado operacional de US\$509 millones, debido principalmente a Arauco (US\$+382 millones) asociado a mayores volúmenes de venta de celulosa, paneles y madera aserrada, compensado por menores precios de celulosa, paneles y madera aserrada. A lo anterior se suma un mayor resultado operacional de Copec (US\$+134 millones), debido principalmente a un efecto FIFO favorable y a un mayor margen industrial en Chile, contrarrestado en parte por una disminución en los volúmenes de combustible. Lo anterior fue parcialmente compensado por un menor resultado operacional de Igemar (US\$-15 millones) debido a menores márgenes.

El resultado no operacional tuvo una disminución de US\$22 millones, a causa principalmente de Arauco (US\$-48 millones), asociado a un menor resultado financiero y menores otros ingresos provenientes de la indemnización por siniestros asociada a los incendios ocurridos durante 2023, sumado a un menor resultado operacional de otras compañías (US\$-14 millones). Lo anterior es parcialmente compensado por un mayor resultado no operacional de Copec (US\$+25 millones), por un mayor resultado financiero, contrarrestado por una diferencia de cambio desfavorable, y un mayor resultado no operacional de Igemar (US\$+10 millones).

Hubo un menor resultado de operaciones discontinuadas de US\$21 millones y mayor gasto en impuestos de US\$157 millones.

US\$ MM	2T 2024	1T 2024	2T 2023	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2024	YTD 2023	Var. Ac. A-A
Ingresos por Venta	7.101	7.121	6.870	0%	3%	14.222	14.206	0%
EBIT	414	495	64	-16%	550%	909	400	127%
EBITDA*	766	842	429	-9%	79%	1.609	1.045	54%
Resultados no Operacionales	(14)	(190)	4	93%	-440%	(204)	(182)	-12%
Ganancia procedente de operaciones discontinuadas	(8)	(0)	13	-2.687%	-162%	(8)	13	-163%
Resultado Neto	306	245	76	25%	301%	551	242	128%
Utilidad Controladora	174	135	48	29%	260%	310	144	115%
Utilidad Participaciones Minoritarias	132	109	28	20%	371%	241	98	147%
Margen EBITDA	10,8%	11,8%	6,2%	-9%	73%	11,3%	7,4%	54%
EBITDA / Gasto Financiero	4,7 x	5,2 x	2,4 x	-10%	91%	4,9 x	3,2 x	56%

Las cifras de 2024 y 2023 se ajustaron por la venta de la filial de Terpel en Ecuador, las cuales se clasificaron en "ganancias procedentes de operaciones discontinuadas".

(*) EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación + Amortización + Stumpage (Valor justo de madera cosechada).



US\$ MM	jun 2024	dic 2023	Variación	
			US\$ MM	%
Activos corrientes	8.641	8.916	(276)	-3,1%
Activos no corrientes	19.766	20.168	(401)	-2,0%
Total Activos	28.407	29.084	(676)	-2,3%
Otros pasivos financieros corrientes	2.272	2.064	209	10,1%
Otros pasivos corrientes	2.532	2.789	(256)	-9,2%
Otros pasivos financieros no corrientes	7.391	7.748	(358)	-4,6%
Otros pasivos no corrientes	3.184	3.344	(160)	-4,8%
Total Pasivos	15.379	15.944	(565)	-3,5%
Patrimonio participaciones no controladoras	5.313	5.337	(24)	-0,4%
Patrimonio Controlador	7.714	7.802	(87)	-1,1%
Leverage	0,68	0,68	N.A.	-0,7%
Deuda financiera neta	8.845	8.987	(142)	-1,6%

Al 30 de junio de 2024, los activos totales consolidados de AntarChile disminuyeron un 2,3% en comparación a los existentes al 31 de diciembre de 2023.

Los activos corrientes disminuyeron 3,1%, debido a una disminución en el efectivo de Copec, y menores deudores comerciales y otras cuentas por cobrar en Copec y Arauco. Lo anterior fue compensado parcialmente por un mayor efectivo y equivalentes al efectivo e inventario en Arauco.

Los activos no corrientes disminuyeron 2,0%, debido a una disminución en propiedad, planta y equipo y activos biológicos en Arauco.

Por otro lado, los pasivos corrientes se mantuvieron en línea con respecto al 31 de diciembre 2023. Hubo una disminución de otros pasivos financieros de Copec y cuentas por pagar en Arauco y Copec. Lo anterior fue compensado por mayores pasivos financieros en Arauco y otros pasivos no financieros en Empresas Copec.

Los pasivos no corrientes disminuyeron 4,7%, explicado por menores otros pasivos financieros en Arauco y Empresas Copec.

Finalmente, el patrimonio de la controladora disminuyó 0,8% respecto a diciembre de 2023, debido a una baja en otras reservas en Copec, Arauco y Empresas Copec, asociado al efecto de la depreciación de peso chileno sobre las filiales que tienen esa moneda funcional. Adicionalmente, se suma la baja de la inversión financiera en Colbún producto de la disminución del precio de la acción de dicha compañía.

US\$ MM	jun-24	jun-23	Variación	
			US\$ MM	%
Flujos de efectivo procedentes de (usados en) actividades de operación	862	305	556	182%
Flujos de efectivo procedentes de (usados en) actividades de inversión	(809)	(753)	(56)	-7%
Flujos de efectivo procedentes de (usados en) actividades de financiamiento	(16)	474	(490)	-103%
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	37	26	11	41%

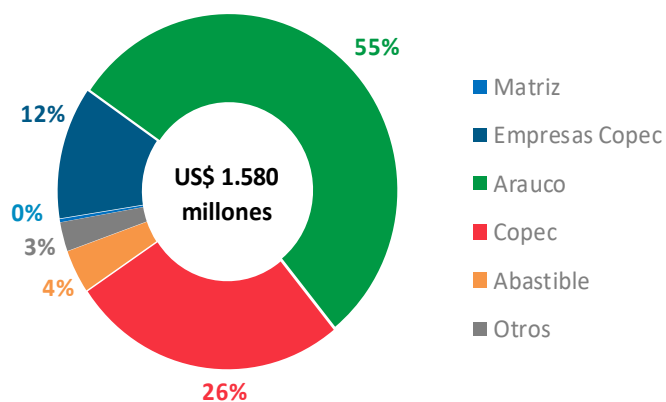
A junio 2024, el flujo de efectivo de la compañía antes del efecto de tipo de cambio fue US\$37 millones, lo que se compara positivamente con el flujo de US\$26 millones del mismo periodo del año anterior.

El flujo operacional a junio 2024 registró un aumento de US\$556 millones respecto al mismo periodo del año anterior, debido principalmente a menores pagos a proveedores en Copec y Arauco, y menores dividendos pagados en Empresas Copec. Lo anterior fue compensado parcialmente por una baja de cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios en Copec.

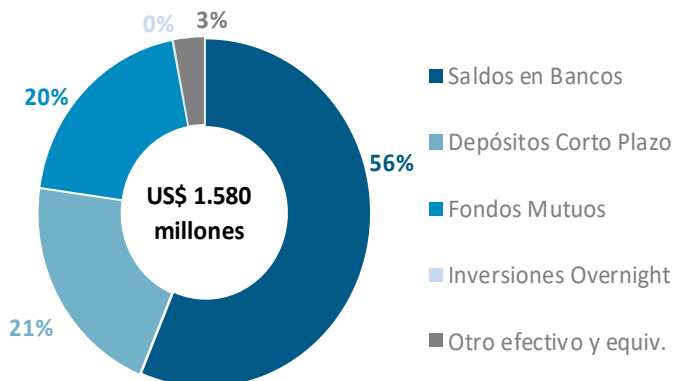
El flujo de inversión a junio 2024 fue más negativo en US\$56 millones comparado con el mismo periodo del año anterior, debido al plan de recompra de acciones de la Matriz. Lo anterior fue compensado parcialmente por un menor flujo de inversión de Empresas Copec.

El flujo por actividades de financiamiento registró una variación negativa de US\$490 millones con respecto al mismo periodo del año anterior, debido a menores importes procedentes de préstamos de Arauco.

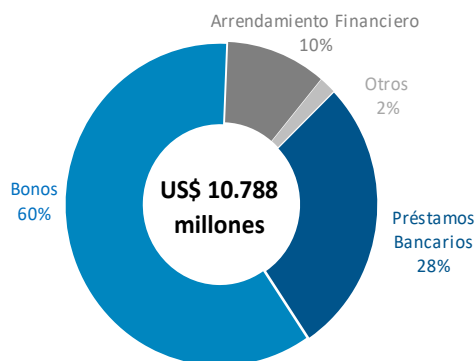
EFECTIVO Y EQUIVALENTE por Empresa



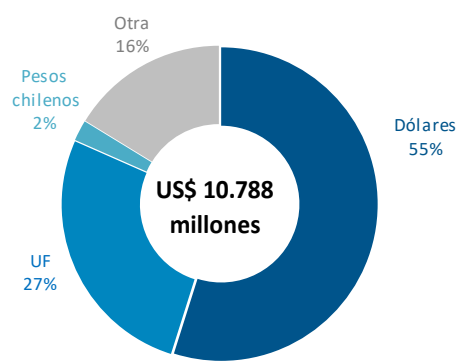
APERTURA por instrumento



APERTURA por Instrumento



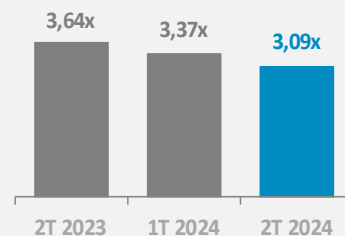
APERTURA por moneda



DEUDA FINANCIERA Neta

US\$ MM	2T 2024	1T 2024	2T 2023
Pasivo financiero corriente	2.379	2.084	2.299
Pasivo financiero no corriente	8.409	8.570	8.976
Total pasivo financiero	10.788	10.654	11.275
Efectivo y equivalentes al efectivo	1.580	1.719	1.382
Otros activos financieros corrientes	363	418	245
Deuda Financiera Neta *	8.845	8.517	9.648

DEUDA NETA / EBITDA LTM



* Deuda Neta = Pasivos financieros corrientes + Pasivos financieros no corrientes - Efectivo y equivalente al efectivo - Otros activos financieros corrientes.

RESULTADOS Consolidados por segmento

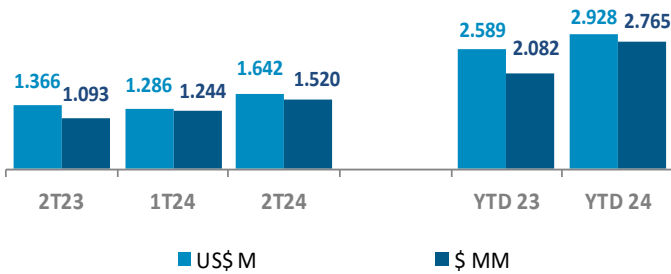


antarchile

US\$ MM	2T 2024	1T 2024	2T 2023	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2024	YTD 2023	Var. Ac. A-A
Ventas Consolidadas								
Forestal	1.534	1.655	1.409	-7%	9%	3.189	2.848	12%
Combustibles	5.428	5.361	5.337	1%	2%	10.788	11.126	-3%
Alimentos y Pesca	140	106	124	32%	13%	245	234	5%
Otros negocios	(0)	0	0	-200%	-709%	-	0	-100%
Total	7.101	7.121	6.870	0%	3%	14.222	14.206	0%
EBITDA								
Forestal	421	471	164	-11%	157%	892	462	93%
Combustibles	317	363	233	-13%	36%	680	536	27%
Alimentos y Pesca	36	15	40	144%	-10%	50	60	-16%
Otros negocios	(7)	(6)	(8)	-14%	8%	(13)	(13)	2%
Total	766	842	429	-9%	79%	1.609	1.045	54%
Utilidad								
Forestal	41	100	(47)	-60%	186%	141	(101)	239%
Combustibles	150	140	67	7%	124%	290	203	43%
Alimentos y Pesca	10	1	8	598%	25%	12	15	-20%
Otros negocios	105	3	48	3.572%	119%	108	126	-14%
Total	306	245	76	25%	301%	551	242	128%
Capex								
Forestal	218	411	375	-47%	-42%	628	709	-11%
Combustibles	178	73	92	143%	93%	251	207	21%
Alimentos y Pesca	13	6	106	127%	-88%	18	108	-83%
Otros negocios	0	1	0	-	-	1	0	-
Total	408	490	572	-17%	-29%	898	1.024	-12%

Las cifras de 2024 y 2023 se ajustaron por la venta de la filial de Terpel en Ecuador, las cuales se clasificaron en "ganancias procedentes de operaciones discontinuadas".

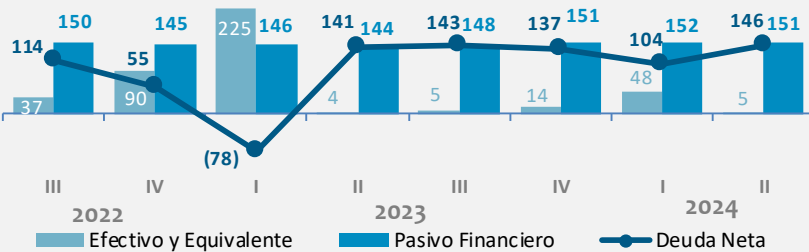
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN Y VENTAS



Los gastos de administración de AntarChile (individual) en dólares acumulados a junio 2024 aumentaron respecto al mismo periodo de 2023, debido principalmente a mayores gastos en remuneraciones por pago de indemnización.

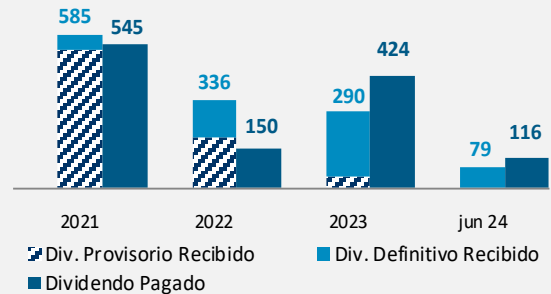
DEUDA NETA

US\$ MM



DIVIDENDOS

US\$ MM



AntarChile mantiene un nivel de pasivos financieros relativamente constante en el tiempo.

El efectivo y equivalente están absolutamente relacionados con los dividendos recibidos por parte de Empresas Copec y Colbún, y a los pagados por AntarChile.

La política de dividendos de AntarChile está calzada con la política de Empresas Copec, lo que evita la acumulación de caja en forma innecesaria a nivel holding.

En octubre de 2021 se acordó modificar la política de dividendos de AntarChile, aumentando de 30% a 40% el porcentaje de las utilidades líquidas del ejercicio a ser distribuidas como dividendos. Lo anterior se debe a que Empresas Copec modificó su política en el mismo sentido.

Tanto Empresas Copec como AntarChile pagan un dividendo definitivo en mayo, por lo que es habitual que el efectivo y equivalente disminuyan en el segundo trimestre. Además de esto, en mayo 2021, octubre 2021, mayo 2022, diciembre 2022, mayo 2023, diciembre 2023 y mayo 2024 se recibió un pago de dividendos de Colbún.

EMPRESAS COPEC
CONSOLIDADO

US\$ MM	2T 2024	1T 2024	2T 2023	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2024	YTD 2023	Var. Ac. A-A
Ingresos por Venta	7.101	7.121	6.870	-0%	3%	14.222	14.206	0%
EBIT	415	497	65	-16%	539%	912	403	127%
EBITDA*	768	844	432	-9%	78%	1.612	1.047	54%
Resultados no Operacionales	(13)	(188)	(11)	93%	-18%	(201)	(200)	-1%
Resultado Neto	308	248	64	24%	378%	556	229	143%
Utilidad Controladora	288	228	59	26%	392%	516	214	141%
Utilidad Participaciones Minoritarias	21	20	6	2%	245%	41	16	160%

Las cifras de 2024 y 2023 se ajustaron por la venta de la filial de Terpel en Ecuador, las cuales se clasificaron en "ganancias procedentes de operaciones discontinuadas".

(*) EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación + Amortización + Stumpage.

Los resultados de AntarChile están altamente correlacionados con los de su afiliada Empresas Copec.

Las principales variaciones del periodo, trimestrales y acumuladas, serán analizadas a continuación para las principales afiliadas.

Para mayor detalle, consultar el Press Release de Empresas Copec (investor.empresascopec.cl), Press Release de Celulosa Arauco y Constitución (www.arauco.cl/inversionistas), y la Presentación de Resultados de Terpel (www.terpel.com/en/Accionistas).

CELULOSA ARAUCO Y CONSTITUCIÓN CONSOLIDADO

US\$ MM	2T 2024	1T 2024	2T 2023	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2024	YTD 2023	Var. Ac. A-A
Ventas	1.534	1.655	1.409	-7%	9%	3.189	2.848	12%
EBITDA Ajustado (*)	414	445	227	-7%	83%	859	415	107%
EBIT	154	203	(120)	-24%	228%	357	(25)	1499%
Resultado no Operacional	(91)	(117)	47	22%	-296%	(208)	(160)	-30%
Ganancia Total	41	100	(47)	-60%	186%	141	(101)	239%
Ganancia atribuible al Controlador	41	100	(47)	-60%	186%	141	(101)	239%
Ganancia atribuible a Participaciones no Controladoras	(0)	0	0	-252%	-228%	(0)	(0)	83%

(*) EBITDA Ajustado = Resultado Neto + Costos Financieros – Ingresos Financieros + Impuestos + Depreciación y amortización + Valor justo madera cosechada – Cambio en valorización de activo biológico + Diferencia de cambio

2T24
2T23

Arauco obtuvo una ganancia de US\$41 millones en el segundo trimestre 2024, monto US\$88 millones mayor al mismo periodo de 2023. Esto se explica por un aumento en el resultado operacional de US\$274 millones producto de un incremento de 32,5% en los ingresos de celulosa debido a un aumento de 19,8% en el volumen de venta, y de 10,1% en los precios. Los costos de venta unitarios disminuyeron un 15,4% en fibra corta blanqueada, 12,1% en celulosa textil, 7,7% en fibra larga blanqueada, y 3,4% en fibra larga cruda. En el negocio de maderas, los ingresos disminuyeron un 8,0% por una baja en los volúmenes de venta de 12,6% en madera aserrada y de 0,6% en paneles, debido, en parte, a paros portuarios en Chile y mantención de plantas. A lo anterior, se suma una disminución en el precio de venta de 8,3% en paneles.

El resultado no operacional disminuyó US\$138 millones producto de una disminución en otros ingresos, asociado a la indemnización de siniestro por la planta Valdivia recibida en el segundo trimestre de 2023.

Hubo un impuesto desfavorable por US\$49 millones.

2T24
1T24

El resultado del segundo trimestre de 2024 fue US\$60 millones menor al del trimestre anterior. Esto se explica por un menor resultado operacional de US\$49 millones, asociado a una disminución de 12,6% en los ingresos de celulosa debido a una baja de 16,9% en el volumen de venta, compensado parcialmente por un aumento de 4,5% en los precios de venta. Los costos de venta unitarios aumentaron un 18,5% en fibra larga cruda, 14,1% en fibra corta blanqueada y 11,0% en fibra larga blanqueada. En el negocio de maderas, hubo una disminución de 1,1% en los ingresos, debido a una baja de 11,8% en los volúmenes de venta de madera aserrada, compensado parcialmente por mayores precios de 1,0% en paneles y 0,5% en madera aserrada, sumado a un aumento de 2,1% en el volumen de paneles.

El resultado no operacional aumentó US\$26 millones, asociado a un incremento en la revalorización de activos biológicos y un efecto menos desfavorable en diferencias de cambio.

Hubo un mayor gasto de impuesto por US\$37 millones.

2024
2023
ACUMU-
LADO

El resultado acumulado al segundo trimestre de 2024 fue US\$242 millones mayor respecto al mismo periodo de 2023. Esto se debe, en parte, a un mayor resultado operacional de US\$382 millones, producto de un incremento de 35,0% en los ingresos de celulosa por un aumento de 42,0% en el volumen de venta, compensado parcialmente por una disminución de 4,4% en los precios. Los costos de venta unitarios disminuyeron un 15,1% en fibra larga cruda, 12,6% en celulosa textil, 11,4% en fibra corta blanqueada, y 9,7% en fibra larga blanqueada. En el negocio de maderas, los ingresos disminuyeron un 5,7% por una baja en los precios de venta de 9,1% en paneles, compensado parcialmente por un aumento de 1,1% en el volumen de venta de paneles.

El resultado no operacional disminuyó US\$48 millones, producto de un menor resultado financiero y menores otros ingresos provenientes de la indemnización por siniestros asociada a los incendios ocurridos en 2023.

Hubo un mayor gasto de impuesto por US\$91 millones.

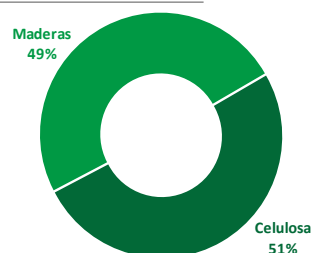
VENTAS

por segmento

US\$ MM	2T 2024	1T 2024	2T 2023	Var. T-T	Var. A-A
Celulosa (*)	778	890	587	-13%	33%
Maderas (*)(**)	757	765	822	-1%	-8%
Total	1.534	1.656	1.409	-6%	9%

(*) Las ventas incluyen energía.

(**) Maderas incluye paneles y aserraderos.

Total 2T24: US\$ 1.534 MM


CELULOSA

Durante el segundo trimestre 2024 el mercado se mantuvo más estable y cauteloso con respecto al periodo anterior. Se comenzó a observar un aumento en el *spread* de precios netos entre Europa y China, siendo mayores en Europa. Los inventarios mundiales de fibra corta y larga fueron aumentando a lo largo del trimestre.

En China, el mercado se mantuvo estable. En todas las industrias los clientes han tratado de traspasar el aumento de precio a los productos finales, lo cual no se ha concretado. Dado lo anterior, algunas plantas han disminuido las tasas de operación. Los inventarios de celulosa en diferentes puertos se han mantenido bajo el promedio, pero estables. Con respecto a los precios, ambas fibras comenzaron con un aumento, pero estabilizándose al final del trimestre.

En el mercado europeo, el trimestre comenzó con una buena demanda, la que comenzó a deteriorarse en el transcurso del periodo, principalmente de clientes en la industria de papeles de impresión y escritura. La industria del *tissue* ha mantenido una buena demanda, anticipándose al verano en el hemisferio norte. La oferta de fibra larga se mantuvo afectada por problemas de operación en algunas plantas. Además, hacia finales del periodo se observó una mayor oferta *spot* de fibra corta. Los precios de esta aumentaron aproximadamente un 10% en el transcurso del trimestre.

El mercado de celulosa textil se mantuvo estable, con un balance entre oferta y demanda durante el segundo trimestre, lo cual es positivo dada la estacionalidad a la baja histórica del periodo. Las tasas de operación de clientes se han mantenido estables y con bajos inventarios. Los precios se mantuvieron estables en el periodo.

PANELES

Durante el segundo trimestre se ha mantenido la caída en las ventas. Las principales razones son la desaceleración en mercados relevantes como Brasil, sobreoferta mundial de MDF, y problemas logísticos, entre otros. Para el siguiente periodo se espera ver condiciones más favorables. En algunos mercados locales se observa una mejora, como Brasil y EE.UU. La normalización logística de Chile y la menor competencia de Asia por alzas logísticas son factores favorables.

MADERA ASERRADA

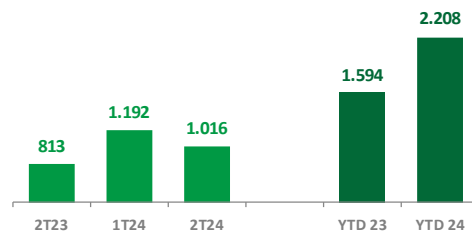
Durante el segundo trimestre del año se observó un mayor nivel de ventas con respecto al mismo periodo del año anterior. Los mercados han respondido favorablemente, explicado principalmente por una menor oferta en países como Brasil, Chile, y europeos, entre otros. Sin embargo, debido a los problemas logísticos en la exportación, aumentó de manera significativa las ventas en el mercado chileno, el cual también tenía escasez, lo cual hizo positiva la comparación con el 2023. El tercer trimestre, se podría mantener favorable debido a la normalización de la exportación hacia mercados relevantes.

El negocio de madera aserrada se vio afectado por dos eventos relevantes: la huelga en Puerto Coronel, y el cierre de un aserradero por temas de abastecimiento de madera, el cual representaba aproximadamente el 10% de la producción. Los mercados siguen afectados producto de una menor actividad económica, baja construcción y altas tasas de interés. Dado lo anterior, se observa una menor oferta generalizada lo cual ha llevado a un aumento en los precios. Esto se podría mantener durante el tercer trimestre. Para los próximos meses, la demanda mundial podría continuar acotada, sin embargo, se podría ver una menor oferta y en consecuencia, una mejora en los precios. La normalización de la situación logística de Chile en el tercer trimestre favorecerá en la facturación del periodo.

Los precios de remanufactura en Estados Unidos mejoraron, sin embargo, las ventas se mantuvieron lentas con respecto al mismo periodo del año anterior. Las tasas de interés se mantienen altas, lo cual ha afectado al sector de la construcción y remodelación. El mercado se ha visto afectado por la alta presión de la competencia asiática y latina. Se espera una mejoría en el mercado para los siguientes meses, debido a la estacionalidad positiva y los problemas logísticos de Asia y Latinoamérica.

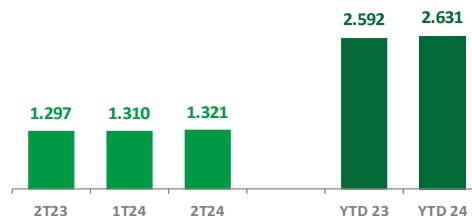
PRODUCCIÓN

Miles de Adt



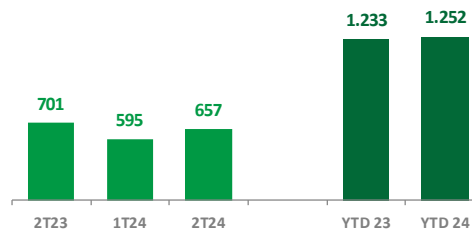
PRODUCCIÓN

Miles de m³



PRODUCCIÓN *

Miles de m³



*Incluye madera aserrada y plywood

COPEC CONSOLIDADO

MM Pesos Chilenos	2T 2024	1T 2024	2T 2023	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2024	YTD 2023	Var. Ac. A-A
Ventas	4.737.876	4.770.808	4.066.254	-1%	17%	9.508.684	8.505.969	12%
EBIT	180.696	240.979	89.930	-25%	101%	421.675	253.652	66%
EBITDA	236.198	292.101	134.321	-19%	76%	528.299	341.458	55%
Resultado no operacional	(21.103)	(64.121)	(44.977)	67%	53%	(85.224)	(93.302)	9%
Ganancia procedente de operaciones discontinuadas	(7.541)	(274)	10.147	-2.653%	-174%	(7.815)	10.446	-175%
Resultado neto	100.233	108.094	38.373	-7%	161%	208.326	127.048	64%
Ventas Físicas Copec Chile (Miles de m ³)	2.606	2.733	2.716	-5%	-4%	5.339	5.593	-5%
Participación de Mercado Copec Chile	57,9%	58,8%	58,7%	-1%	-1%	58,6%	58,3%	1%
EBITDA Blue Express*	5.516	7.235	5.174	-24%	7%	12.751	8.094	58%

Las cifras de 2024 y 2023 se ajustaron por la venta de la filial de Terpel en Ecuador, las cuales se clasificaron en "ganancias procedentes de operaciones discontinuadas".

(*) El EBITDA de Blue Express se incluye en el EBITDA de Copec Chile.

2T24
2T23

Copec alcanzó una ganancia en el trimestre de \$100.233 millones, \$61.860 millones mayor al mismo período de 2023. Esto se debe principalmente a un aumento de \$90.766 millones en el resultado operacional. En Copec Chile, el mayor resultado operacional se explica por mayores márgenes, incluyendo el margen industrial y un efecto menos desfavorable en la revalorización de inventario, compensado parcialmente por una baja en los volúmenes del canal industrial. El mayor resultado operacional de Terpel se debe a menores gastos de administración y distribución, mayores márgenes de lubricantes, un efecto menos desfavorable en la revalorización de inventario y un aumento de 5,5% en las ventas físicas de GNV, compensado parcialmente por una disminución de 3,9% en las ventas de combustibles líquidos. El mayor resultado no operacional por \$23.874 millones es explicado principalmente por diferencias de cambio favorables. Hubo un menor resultado procedente de operaciones discontinuadas por \$17.688 millones. En el trimestre, Terpel aprobó la venta de la filial en Ecuador y de activos en Perú, los que fueron clasificados como activos disponibles para la venta. Hubo un mayor gasto en impuestos.

2T24
1T24

El resultado del trimestre fue \$7.861 millones menor al del trimestre anterior, lo que se explica principalmente por una disminución en el resultado operacional de \$60.283 millones debido a mayores gastos de administración y distribución, un efecto desfavorable en revalorización de inventario, y menores volúmenes de venta, los cuales disminuyeron un 4,7% en Copec Chile, asociado a caídas de 5,0% en concesionarios y 4,1% en industrial, compensado parcialmente por un aumento de 5,4% en el volumen de GNV en Terpel. El mayor resultado no operacional de \$43.018 millones es explicado principalmente por diferencias de cambio favorables. Hubo un menor gasto en impuestos.

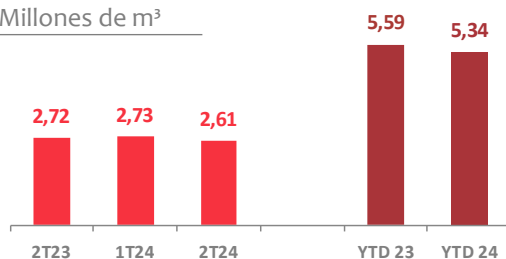
2024
2023

ACUMULADO

Copec alcanzó una ganancia acumulada en el trimestre de \$208.326 millones, \$81.278 millones mayor al mismo período de 2023. Esto se debe principalmente a un aumento de \$168.023 millones en el resultado operacional. En Copec Chile, el mayor resultado se explica por un efecto FIFO favorable y un mayor margen industrial, compensado parcialmente por una baja de las ventas físicas de 4,5%, debido principalmente al canal industrial. El mayor resultado de Terpel se explica por un efecto FIFO favorable, sumado a un mayor volumen de ventas físicas de GNV de 5,0%, asociado a Colombia, compensado por una baja en los volúmenes de combustibles de 3,8%. El mayor resultado no operacional de \$8.078 millones es explicado principalmente por un mayor resultado financiero, compensado parcialmente por una diferencia de cambio negativa. Hubo un menor resultado procedente de operaciones discontinuadas por \$18.261 millones y un mayor gasto en impuestos.

VENTAS DE COMBUSTIBLE COPEC CHILE

Millones de m³



ORGANIZACIÓN TERPEL CONSOLIDADO

MM Pesos Colombianos	2T 2024	1T 2024	2T 2023	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2024	YTD 2023	Var. Ac. A-A
Ventas	8.289.505	8.269.015	7.892.180	0%	5%	16.558.520	16.259.485	2%
EBITDA	454.605	453.567	220.561	0%	106%	908.172	550.916	65%
EBIT	362.259	362.279	135.409	-0%	168%	724.538	368.685	97%
Resultado no operacional	(120.505)	(129.142)	(163.158)	7%	26%	(249.648)	(321.097)	22%
Resultado neto atribuible al controlador	121.182	146.501	2.392	-17%	4.967%	267.682	46.602	474%
Resultado neto atribuible a minoritarios	11	5	2	96%	345%	16	5	203%
Ventas Físicas Terpel (Miles de m³)								
Colombia	2.096	2.103	2.173	-0%	-4%	4.199	4.349	-3%
Panamá	269	252	292	7%	-8%	521	567	-8%
Ecuador	305	291	320	5%	-5%	595	630	-6%
República Dominicana	59	67	51	-12%	15%	126	110	15%
Perú	66	66	71	0%	-8%	132	140	-6%
Ventas Físicas Gazel GNV (Miles de m³)								
Colombia	47	43	42	8%	12%	90	81	11%
Perú	11	11	13	-3%	-14%	22	26	-13%

2T24
2T23

La utilidad de Terpel del segundo trimestre 2024 aumentó COP \$118.790 millones respecto al mismo periodo de 2023. Este aumento se explica por un mayor resultado operacional de COP \$226.850 millones debido principalmente a menores gastos de administración y distribución, mayores márgenes de lubricantes y un efecto menos desfavorable en la revalorización de inventarios. Las ventas de GNV aumentaron un 5,5% producto de un alza de 11,6% en Colombia, compensado parcialmente por una disminución de 14,3% en Perú. En el negocio de combustibles, hubo una disminución en las ventas de 3,9%, explicado por una baja de 8,1% en Panamá, 7,7% en Perú, 4,9% en Ecuador y 3,5% en Colombia, compensado parcialmente por un aumento en los volúmenes de venta de 14,8% en República Dominicana.

El resultado no operacional aumentó en COP \$42.653 millones debido principalmente a un mayor resultado financiero por COP \$37.554 millones producto de la novación de créditos con negociación a una mejor tasa de interés, y menores otros gastos por COP \$3.325 millones, asociado principalmente a menores gastos por impuestos bancarios.

Hubo un menor resultado de operaciones discontinuadas por COP\$ 60.259 millones y mayor gasto en impuestos por COP \$90.445 millones producto de una mayor base imponible.

2T24
1T24

La utilidad del segundo trimestre 2024 disminuyó COP \$25.319 millones respecto al trimestre anterior. Esto se debe principalmente a un menor resultado de operaciones discontinuadas por COP\$ 32.005 millones. Por su parte, el resultado operacional se mantuvo en línea. En el negocio de GNV, los volúmenes aumentaron un 5,4%, debido a un alza de 7,6% en Colombia, compensado parcialmente por una disminución de 2,6% en Perú. El volumen de combustibles líquidos aumentó 0,6%, producto de un alza de 6,6% en Panamá y 4,8% en Ecuador, compensado por una baja de 12,3% en República Dominicana.

El resultado no operacional aumentó COP \$8.637 millones debido principalmente a un mayor resultado financiero por COP \$12.718 millones. Lo anterior fue compensado parcialmente por mayores otros gastos por función por COP\$ 3.141 millones.

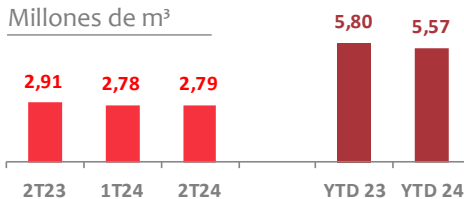
2024
2023

ACUMULADO

La utilidad acumulada de Terpel al segundo trimestre de 2024 aumentó COP \$221.080 millones respecto al mismo periodo de 2023. Esto se debe a un mayor resultado operacional de COP \$355.853 millones asociado a un efecto positivo en la revalorización de inventarios. Las ventas de GNV aumentaron un 5,0% debido a un alza de 10,7% en Colombia, compensado parcialmente por una disminución de 12,8% en Perú. En el negocio de combustibles, hubo una disminución en las ventas de 3,8%, explicado por una baja de 8,1% en Panamá, 5,8% en Perú, 5,5% en Ecuador y 3,4% en Colombia, compensado parcialmente por un aumento en los volúmenes de venta de 14,7% en República Dominicana. El mayor resultado no operacional por COP \$ 71.449 millones se explica por un mayor resultado financiero de COP \$67.736 millones asociado a la novación de créditos con negociación a mejor tasa de interés. Hubo un menor resultado de operaciones discontinuadas por COP\$ 59.840 millones y un mayor gasto en impuestos por COP \$ 146.371 millones.

VENTA DE COMBUSTIBLE TERPEL

Millones de m³



ABASTIBLE CONSOLIDADO

MM Pesos Chilenos	2T 2024	1T 2024	2T 2023	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2024	YTD 2023	Var. Ac. A-A
Ventas	383.805	318.936	284.365	20%	35%	702.741	543.163	29%
EBITDA	45.296	41.582	40.682	9%	11%	86.878	69.543	25%
EBIT	32.878	25.436	26.586	29%	24%	58.314	41.961	39%
Resultado no operacional	(5.632)	(2.410)	(7.214)	-134%	22%	(8.042)	(10.226)	21%
Resultado neto	20.343	4.156	11.021	390%	85%	24.499	24.752	-1%
Ventas físicas de gas licuado (Miles de tons)								
Chile	162	121	150	33%	8%	283	270	5%
Colombia	61	59	60	3%	2%	120	121	-0%
Perú	126	111	115	14%	10%	237	225	5%
Ecuador	149	141	137	5%	9%	290	269	8%

2T24
2T23

En el segundo trimestre de 2024, Abastible obtuvo una ganancia de \$20.343 millones, \$9.322 millones mayor respecto al mismo periodo del año anterior. Esto se debe principalmente a un mayor resultado operacional de \$6.292 millones, asociado a mayores volúmenes de venta de gas licuado de 9,6% en Perú, 8,7% en Ecuador, 7,6% en Chile y 2,0% en Colombia.

El resultado no operacional aumentó \$1.582 millones, debido a menores costos financieros.

Hubo un menor gasto en impuestos.

2T24
1T24

El resultado de Abastible aumentó \$16.187 millones en comparación al trimestre anterior, debido principalmente a menores gastos en impuestos. El resultado operacional aumentó \$7.442 millones producto de un aumento en los volúmenes de venta de 33,3% en Chile, 13,7% en Perú, 5,4% en Ecuador y 3,1% en Colombia.

El resultado no operacional disminuyó \$3.222 millones, explicado principalmente por menores ingresos financieros, resultados por unidad de reajuste y otros ingresos por función.

2024
2023

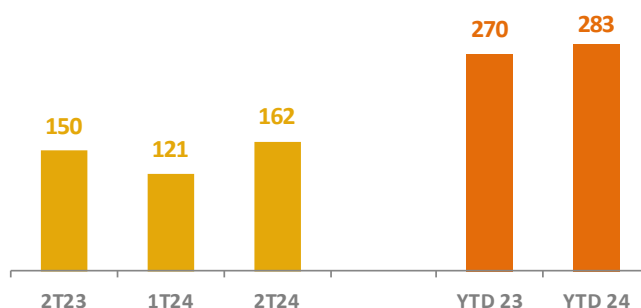
Al segundo trimestre de 2024, Abastible obtuvo una ganancia acumulada de \$24.499 millones, \$253 millones menor respecto al mismo periodo del año anterior. Esto se debe principalmente a mayores gastos en impuestos. El resultado operacional aumentó \$16.353 millones, asociado a mayores volúmenes de venta, los cuales tuvieron un crecimiento de 7,9% en Ecuador, 5,2% en Perú y 5,0% en Chile.

ACUMU-
LADO

El resultado no operacional aumentó en \$2.184 millones.

VENTAS DE GLP CHILE

Miles de tons



INVERSIONES NUTRAVALOR

US\$ MM	2T 2024	1T 2024	2T 2023	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2024	YTD 2023	Var. Ac. A-A
Ventas	98,8	103,7	95,8	-5%	3%	202,5	213,5	-5%
EBITDA*	5,5	6,3	(2,9)	-13%	290%	11,8	4,8	147%
EBIT	1,7	2,1	(6,8)	-19%	124%	3,7	(3,3)	214%
Resultado no operacional	(3,6)	(3,7)	(2,6)	3%	-37%	(7,3)	(6,1)	-20%
Ganancia (pérdida) de operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidad controladora	(2,6)	(2,1)	(5,7)	-20%	55%	(4,7)	(5,8)	19%
Utilidad participaciones minoritarias	(1,6)	(0,3)	(4,0)	-405%	61%	(1,9)	(4,3)	56%
Ventas Físicas								
Harina y otros proteicos (tons.)	98.775	79.311	96.614	25%	2%	178.086	180.112	-1%
Aceite de pescado (tons.)	197	3.926	1.304	-95%	-85%	4.123	1.948	112%

(*) EBITDA = Ganancia bruta – Costo distribución – Gastos de administración + Depreciación + Amortización Intangibles + Otros Ingresos – Otros Gastos

2T24
2T23

En el segundo trimestre de 2024, Inversiones Nutravalor registró una pérdida de US\$2,6 millones, US\$3,1 millones menor que la pérdida registrada en el mismo período de 2023. La variación se explica por un mejor resultado operacional de US\$8,5 millones, debido a menores otros gastos por función asociado a un efecto contable del aumento de participación de Golden Omega realizado el trimestre el año anterior. A lo anterior se suma un mayor margen bruto por US\$3,9 millones producto de una menor venta de harina y otros proteicos. El resultado no operacional disminuyó US\$1,0 millones. Hubo un mayor gasto en impuestos por US\$2,0 millones.

2T24
1T24

En comparación al trimestre anterior, Inversiones Nutravalor obtuvo una mayor pérdida por US\$0,4 millones, asociado a un menor resultado operacional por US\$0,4 millones, explicado por mayores otros gastos por US\$5,7 millones debido principalmente a un menor resultado en el reconocimiento de Caleta Bay, y mayores gastos de administración por US\$1,0 millones. Lo anterior, fue parcialmente compensado por un mayor margen bruto de US\$6,4 millones por mayores ventas de harina y otros proteicos. Hubo un mayor gasto en impuestos por US\$2,0 millones.

2024
2023

**ACUMU-
LADO**

Al segundo trimestre de 2024, Inversiones Nutravalor obtuvo una pérdida acumulada de US\$4,7 millones, US\$1,1 millones superior respecto al mismo período de 2023. La variación se explica principalmente por un mayor resultado operacional de US\$7,0 millones, asociado a menores otros gastos por función principalmente por el efecto contable del aumento de participación de Golden Omega realizado en 2023. A lo anterior se suman menores gastos de administración y menores costos de distribución. El resultado no operacional disminuyó US\$1,2 millones, debido principalmente a un menor resultado en asociadas por US\$1,5 millones. Hubo un mayor gasto en impuestos por US\$2,3 millones.

PESQUERA IQUIQUE-GUANAYE, IGE MAR

US\$ MM	2T 2024	1T 2024	2T 2023	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2024	YTD 2023	Var. Ac. A-A
Ventas	139,6	105,6	124,1	32%	13%	245,2	233,6	5%
EBITDA	35,5	14,5	39,7	144%	-10%	50,1	59,8	-16%
EBIT	27,5	8,7	33,5	217%	-18%	36,1	51,4	-30%
Resultado no operacional	(11,3)	(5,9)	(18,7)	-90%	40%	(17,3)	(27,6)	38%
Resultado neto	8,8	0,8	5,4	998%	62%	9,6	10,1	-6%
Ventas Físicas								
Harina de pescado (tons.)	15.239	17.684	15.879	-14%	-4%	32.922	28.447	16%
Aceite de pescado (tons.)	6.933	756	5.742	817%	21%	7.688	8.769	-12%
Conservas (cajas)	651.911	638.808	1.197.513	2%	-46%	1.290.719	1.969.217	-35%
Congelados (tons.)	13.396	4.198	26.806	219%	-50%	17.594	48.456	-64%
Capturas (tons.)	86.337	132.151	150.000	-35%	-42%	218.488	279.568	-22%

2T24
2T23

Igemar registró una ganancia de US\$8,8 millones en el segundo trimestre de 2024, US\$3,4 millones mayor que la del mismo periodo del año anterior. Esto se debe principalmente a un mayor resultado no operacional de US\$ 7,4 millones, asociado a un resultado menos negativo en ganancias o pérdidas de asociadas, explicado principalmente por Corpesca, que registró una mayor utilidad de US\$7,7 millones respecto al periodo anterior, compensado parcialmente por Caleta Vitor que registró una mayor pérdida de US\$1,7 millones.

El resultado operacional disminuyó US\$6,0 millones, asociado a menores volúmenes de venta de 50,0% en congelados, 45,6% en conservas, 4,0% en harina de pescado, compensado parcialmente por un aumento de 20,7% en aceite de pescado. Con respecto a los precios, hubo una disminución de 22,0% en conservas y 1,9% en congelados, compensado parcialmente por un aumento de 10,8% en aceite de pescado y 2,3% en harina de pescado.

Hubo un menor gasto en impuestos.

2T24
1T24

El resultado del trimestre aumentó US\$8,0 millones respecto al trimestre anterior. Esto se debe a un mayor resultado operacional por US\$18,8 millones, asociado a un aumento en los volúmenes de venta de 817,4% en aceite de pescado, 219,1% en congelados y 2,1% en conservas, compensado parcialmente por una disminución de 13,8% en harina de pescado. Con respecto a los precios, hubo una disminución de 10,5% en aceite de pescado, 10,0% en harina de pescado y 3,6% en congelados.

El resultado no operacional disminuyó US\$5,4 millones.

Hubo un mayor gasto en impuestos.

2024
2023

ACUMULADO

Al segundo trimestre de 2024, Igemar registró una utilidad acumulada de US\$9,6 millones, US\$0,5 millones menor respecto al mismo periodo del año anterior. Esto se explica principalmente por un menor resultado operacional por US\$15,3 millones, asociado a menores márgenes de venta. Hubo menores ventas físicas, explicado por una disminución en los volúmenes de 63,7% en congelados, 34,5% en conservas, 12,3% en aceite de pescado, compensado parcialmente por un aumento de 15,7% en harina de pescado. Con respecto a los precios, hubo una disminución de 33,0% en el precio de las conservas y 3,2% en congelados, lo cual fue parcialmente compensado por un aumento de 21,2% en el aceite de pescado y 8,3% en harina de pescado.

El resultado no operacional aumentó US\$10,3 millones, debido a un mayor resultado en otras pérdidas, y un menor resultado en ganancias o pérdidas de asociadas y negocios conjunto, explicada principalmente por Corpesca que registró una mayor utilidad de US\$9,3 millones respecto al periodo anterior, compensado parcialmente por Caleta Vitor que registró una mayor pérdida de US\$3,3 millones.

Hubo un menor gasto en impuestos.

CUMBRES ANDINAS

US\$ MM	2T 2024	1T 2024	2T 2023	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2024	YTD 2023	Var. Ac. A-A
Ventas	253	243	309	4%	-18%	496	623	-20%
EBITDA*	158	144	204	10%	-22%	303	428	-29%
Utilidad controladora	69	65	122	6%	-43%	135	243	-45%
Ventas Físicas								
Cátodos (kT)	8	8	9	3%	-2%	17	19	-10%
Concentrados (kT)	16	20	30	-21%	-47%	36	51	-30%
Material tratado (kT)	3.926	4.173	3.685	-6%	7%	8.099	7.586	7%
Cash-cost (C1)(US\$/lb)	1,7	1,6	1,4	5%	21%	1,6	1,3	24%

(*) EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación + Amortización

2T24
2T23

Durante el segundo trimestre 2024, Cumbres Andinas obtuvo una utilidad de la controladora de US\$69 millones, lo que representa una disminución de US\$53 millones con respecto al mismo periodo del año anterior. El EBITDA disminuyó US\$46 millones, explicado principalmente por un aumento en el cash cost de 20,7%, y una disminución de 46,8% en los volúmenes de venta de concentrado y 1,6% en cátodos. Lo anterior, se debe a un contexto temporal de una menor ley.

2T24
1T24

La utilidad de la controladora aumentó US\$4 millones con respecto al trimestre anterior. El EBITDA aumentó US\$14 millones, producto de un mayor precio del cobre y un mayor volumen de venta de 3,2% en cátodos, compensado parcialmente por una disminución en el volumen de venta de 21,0% en concentrados y un aumento del cash cost de 4,6%.

2024
2023

Durante el segundo trimestre de 2024, Cumbres Andinas obtuvo una utilidad acumulada de la controladora de US\$135 millones, lo que representa una disminución de US\$108 millones en relación al mismo periodo del año anterior. El EBITDA disminuyó US\$125 millones debido principalmente a menores volúmenes de venta de 29,9% en concentrados y 10,1% en cátodos, sumado a un aumento en el cash cost de 23,7%.

ACUMU-
LADO



antarChile

PRINCIPALES HITOS

PROGRAMA RECOMPRA ACCIONES

- > El 29 de julio de 2021, en una Junta General Extraordinaria de Accionistas, AntarChile aprobó un programa de recompra de acciones, debido a que se estimó que el precio de la acción estaba muy por debajo del valor intrínseco de la compañía. Lo anterior se debe principalmente al aumento significativo en el descuento de holding sobre sus activos de AntarChile, el que en mayo 2021 alcanzó un 43,99%.
- > El programa tiene una duración de 5 años, en el cual el monto máximo de recompra es el 5% del total de acciones y el valor máximo un 25% de las utilidades retenidas.
- > El 13 de diciembre de 2021 comenzó la recompra de acciones; desde esa fecha al 30 de junio de 2024 se han comprado 2.367.580 acciones a un precio promedio de US\$8,09, totalizando US\$19,2 millones.
 - Al 13 de diciembre de 2021, el descuento de AntarChile fue de 41,0%, mientras que al 30 de junio de 2024 fue de 36,6%.

ARAUCO MATERIALIZÓ LA VENTA DE ACTIVOS FORESTALES EN BRASIL A KLABIN POR US\$ 1.168 MILLONES

- > A finales de 2023, Arauco celebró un contrato de compraventa de todas las acciones y derechos sociales que posee directamente en las Compañías Forestales Brasileñas (Arauco Florestal Arapotí S.A. y Arauco Forest Brasil S.A., e indirectamente en Empreendimentos Florestais Santa Cruz Ltda. y Florestal Vale do Corisco S.A.) a Klabin S.A.
- > Luego de cumplir con las condiciones acordadas, el 16 de julio de 2024 la filial transfirió los activos mencionados anteriormente. La transacción incluyó 85.000 hectáreas y el precio de venta fue de US\$ 1.168 millones, el cual estuvo sujeto a los ajustes de precio habituales después del cierre de la transacción. El monto después de impuestos fue de aproximadamente US\$ 967 millones, lo que generó una ganancia después de impuestos de aproximadamente US\$ 174 millones, el cual se reconocerá en los resultados de este año.

ARAUCO APROBÓ UNA INVERSIÓN APROXIMADA DE US\$ 92 MILLONES PARA UNA NUEVA PLANTA DE TABLEROS OSB EN CHILE

- > En la sesión extraordinaria celebrada el 3 de julio de 2024, el Directorio de Maderas Arauco S.A. aprobó la construcción de una línea de fabricación de OSB con una capacidad de 110 mil m³ en el Complejo Trupán-Cholguán, mediante la renovación y modernización de algunos tramos de la línea de MDF, aprovechando las instalaciones actuales e incorporando equipos y procesos que permitan la producción de OSB.
- > La inversión estimada es de US\$ 92 millones y se espera que las operaciones comiencen en el segundo trimestre de 2026. La dotación laboral estimada es de 200 trabajadores promedio.

TERPEL APROBÓ LA VENTA DE FILIAL EN ECUADOR Y ACTIVOS EN PERÚ

- > Terpel aprobó la venta de los activos de Terpel Perú S.A.C y Terpel Comercial Perú S.R.L, correspondientes a la operación de estaciones de servicio, junto a la enajenación de la participación que Terpel posee sobre Terpel Comercial Ecuador CIA LTDA, dedicada al negocio de las estaciones de servicio y tiendas de conveniencia.
- > La contraparte de esta venta sería Primax, por un monto aproximado US\$ 64 millones. Las operaciones están sujetas a la aprobación de las autoridades competentes de cada país.
- > Esta decisión de venta se debe al interés de Terpel en concentrarse en los negocios con mayor potencial de crecimiento y rentabilidad en cada uno de los mercados que opera.
- > Terpel indicó que continuará distribuyendo lubricantes Mobil en Ecuador y Perú y, de la misma manera, seguirá con la comercialización de combustibles de aviación y con la venta mayorista de combustibles líquidos vehiculares en Perú y de Gas Natural Vehicular con destino al transporte masivo en su capital, llevando la propuesta de valor de estos segmentos a los consumidores y fortaleciendo su liderazgo en el mercado.

FITCH RATINGS RATIFICA CLASIFICACIÓN A NIVEL LOCAL DE ANTARCHILE EN AA Y OUTLOOK ESTABLE

- > La clasificadora de riesgo mantuvo por cuarto año consecutivo el rating de AntarChile a nivel local en AA con *outlook* estable, mientras que, para Empresas Copec, Fitch Ratings y S&P mantuvieron el rating a nivel local en AA y a nivel internacional en BBB, con *outlook* estable.
 - Estos *ratings* dan cuenta de un perfil crediticio sano, y una fuerte posición de negocios de sus principales filiales Arauco, Copec, Abastible, entre otras.



BALANCE

US\$ MM	2T 2024	1T 2024	2T 2023
Efectivo y equivalentes al efectivo	1.580	1.719	1.382
Otros activos financieros corrientes	363	418	245
Otros activos no financieros, corriente	362	340	367
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	2.300	2.413	2.395
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corriente	10	14	15
Inventarios	2.636	2.512	2.664
Activos biológicos corrientes	387	388	362
Activos por impuestos corrientes	184	257	333
Activos no corrientes como mantenidos para la venta	818	753	1.192
Activos corrientes totales	8.641	8.813	8.954
Otros activos financieros no corrientes	349	337	490
Otros activos no financieros no corrientes	204	227	226
Derechos por cobrar no corrientes	132	133	103
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, no corriente	4	5	5
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	1.621	1.526	1.589
Activos intangibles distintos de la plusvalía	553	577	597
Plusvalía	415	401	458
Propiedades, planta y equipo	12.554	12.594	12.723
Activos por derechos de uso	1.108	1.127	1.009
Activos biológicos, no corrientes	2.589	2.651	2.859
Propiedad de inversión	24	24	27
Activos por impuestos diferidos	213	205	133
Total de activos no corrientes	19.766	19.807	20.218
TOTAL ACTIVOS	28.407	28.620	29.172
Otros pasivos financieros corrientes	2.272	1.972	2.186
Pasivos por arrendamientos corrientes	107	111	113
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	1.688	1.909	1.795
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corriente	9	7	16
Otras provisiones a corto plazo	15	14	24
Pasivos por Impuestos corrientes	84	137	48
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	25	14	16
Otros pasivos no financieros corrientes	311	367	199
Pasivos clasificados como mantenidos para la venta	294	251	348
Pasivos corrientes totales	4.804	4.783	4.744
Otros pasivos financieros no corrientes	7.391	7.550	8.038
Pasivos por arrendamientos no corrientes	1.018	1.020	938
Otras cuentas por pagar, no corriente	44	49	27
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, no corriente	58	59	21
Otras provisiones a largo plazo	52	46	51
Pasivo por impuestos diferidos	1.796	1.895	2.066
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	134	130	157
Otros pasivos no financieros no corrientes	83	92	110
Pasivos no corrientes totales	10.575	10.841	11.407
Participaciones no controladoras	5.313	5.295	5.262
Patrimonio atribuible al controlador	7.714	7.701	7.758
TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	28.407	28.620	29.172

ESTADO DE RESULTADOS

US\$ MM	2T 2024	1T 2024	2T 2023	YTD 2024	YTD 2023
Ingresos por Ventas	7.101	7.121	6.870	14.222	14.206
Costo de Ventas	(5.961)	(5.963)	(6.088)	(11.924)	(12.478)
Margen bruto	1.139	1.158	783	2.297	1.728
Otros ingresos, por función	57	24	169	81	254
Costos de distribución	(410)	(357)	(394)	(767)	(710)
Gasto de administración	(316)	(306)	(325)	(622)	(618)
Otros gastos, por función	(80)	(48)	(59)	(127)	(278)
Otras ganancias (pérdidas)	(5)	(1)	(4)	(6)	(10)
Resultado financiero	(124)	(117)	(120)	(241)	(236)
Participación en ganancia (pérdida) de asociadas	119	13	65	132	134
Diferencia de cambio y unidades de reajustes	19	(61)	(47)	(42)	(46)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	400	305	68	705	218
Gasto por impuesto a las ganancias	(86)	(60)	(4)	(146)	11
Ganancia (Pérdida) de operaciones continuadas	314	245	64	559	229
Ganancia (pérdida) de operaciones discontinuadas	(8)	(0)	13	(8)	13
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	174	135	48	310	144
Ganancia atribuible a participaciones no controladoras	132	109	28	241	98
Ganancia neta	306	245	76	551	242

FLUJO DE CAJA CONSOLIDADO

US\$ MM	YTD 2024	YTD 2023
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	15.710	16.686
Cobros procedentes de regalías, cuotas, comisiones y otros ingresos de actividades ordinarias	0	0
Cobros derivados de arrendamiento y posterior venta de estos	11	2
Cobros procedentes de primas y prestaciones, anualidades y otros beneficios de pólizas suscritas	-	0
Otros cobros por actividades de operación	537	342
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(13.971)	(15.104)
Pagos por fabricar o adquirir activos mantenidos para arrendar a otros y posteriormente para vender	(2)	(5)
Pagos a y por cuenta de los empleados	(622)	(687)
Pagos por primas y prestaciones, anualidades y otras obligaciones derivadas de las pólizas suscritas	(0)	(7)
Otros pagos por actividades de operación	(226)	(110)
Dividendos pagados	(192)	(602)
Dividendos recibidos	42	74
Intereses pagados	(301)	(285)
Intereses recibidos	75	82
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(205)	(80)
Otras entradas (salidas) de efectivo	8	(1)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	862	305
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	1	2
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	(81)	(15)
Flujos de efectivo utilizados en la compra de participaciones no controladoras	(18)	(86)
Otros cobros por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	5	-
Otros pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	(15)	-
Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	(2)	(0)
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	21	5
Compras de propiedades, planta y equipo	(578)	(699)
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	-	0
Compras de activos intangibles	(5)	(7)
Importes procedentes de otros activos a largo plazo	6	4
Compras de otros activos a largo plazo	(200)	(216)
Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	-	0
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	-	(29)
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	26	2
Cobros a entidades relacionadas	1	1
Otras entradas (salidas) de efectivo	31	285
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(809)	(753)
Importes procedentes de la emisión de acciones	1	7
Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	(1)	(4)
Importes procedentes de préstamos de largo plazo	105	886
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	1.222	943
Pagos de pasivos por arrendamientos	(66)	(65)
Préstamos de entidades relacionadas	1	-
Pagos de préstamos	(1.270)	(1.287)
Pagos de préstamos a entidades relacionadas	(1)	(1)
Otras entradas (salidas) de efectivo	(7)	(5)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(16)	474
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	37	26
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(51)	(46)
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	1.594	1.401
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	1.580	1.382