



antar**chile**

Member of

**Dow Jones
Sustainability Indices**

Powered by the S&P Global CSA

**ANÁLISIS DE
RESULTADOS**

Tercer Trimestre
2023

03

AntarChile consolidado

08

AntarChile individual

09

Información por segmento

10

Forestal

12

Energía

15

Pesquero

17

Minero

18

Principales hitos del periodo

19

Estados financieros

INFORMACIÓN DE CONTACTO

Gerente General

Andrés Lehuedé
alehuede@antarchile.cl

Jefe de Relaciones con Inversionistas

José Luis Arriagada
jarrigada@antarchile.cl



3T23
3T22

En el tercer trimestre de 2023 AntarChile obtuvo un resultado negativo de US\$21 millones, lo que implica una disminución de US\$316 millones respecto a igual trimestre 2022.

Esta variación se debe a una baja en el resultado operacional de US\$407 millones, explicada principalmente por Arauco (US\$-410 millones), producto de menores ingresos en maderas por una disminución en los precios y volúmenes de venta. A esto se suma un menor resultado operacional de Copec (US\$-19 millones), debido a mayores costos de distribución, mayor gasto de administración, menor revalorización de inventarios en Copec Chile, menor margen industrial unitario, y menores volúmenes. Lo anterior fue compensado por un mayor resultado operacional de Igemar (US\$+17 millones).

El resultado no operacional tuvo una disminución de US\$198 millones, explicado principalmente por Arauco (US\$-134 millones), debido a mayores costos financieros, diferencias de cambios desfavorables, y por baja de activos fijos debido la parada de la planta Licancel. Además, se suma un menor resultado no operacional de Copec (US\$-37 millones) e Igemar (US\$-33 millones).

Hubo un menor gasto en impuestos por US\$107 millones.

3T23
2T23

La utilidad controladora de AntarChile disminuyó en US\$69 millones respecto al trimestre anterior.

Esto se explica por un menor resultado no operacional de US\$221 millones, principalmente de Arauco (US\$-230 millones), asociado a bajas de activos fijos por la parada de la planta Licancel y por menores otros ingresos, asociado a la indemnización de seguros percibida en el segundo trimestre.

Por otro lado, hubo un mayor resultado operacional de US\$141 millones, debido principalmente a Arauco (US\$+78 millones), asociado a un mejor desempeño del negocio de celulosa por mayores volúmenes de ventas y menores costos de ventas unitarios. A lo anterior se suma un mayor resultado operacional de Copec (US\$+66 millones), producto de un efecto favorable en la revalorización de inventario de Terpel, compensado parcialmente por mayores costos de distribución, y un aumento en gastos de administración.

El gasto en impuestos fue menos favorable por US\$14 millones.

2023
2022

ACUMU-
LADO

El resultado de AntarChile acumulado a septiembre 2023 totalizó US\$124 millones, lo que implica una disminución de US\$793 millones respecto al mismo periodo de 2022.

Esta variación se debe a una disminución en el resultado operacional de US\$1.340 millones, explicado en parte por Arauco (US\$-1.177 millones), producto de una caída en los precios y volúmenes de maderas, sumado a menores precios y mayores costos de venta unitarios en celulosa. A lo anterior se suma un menor resultado operacional de Copec (US\$-220 millones), debido a una menor revalorización de inventarios y una disminución en el margen industrial unitario en Chile.

Por su parte, el resultado no operacional tuvo una disminución de US\$355 millones, explicado principalmente por Arauco (US\$-337 millones), producto de mayores gastos por detenciones de plantas y siniestros, y mayores costos financieros netos, sumado a un menor resultado no operacional en Copec (US\$-146 millones) por mayores costos financieros y un menor ingreso producto de la venta de estaciones de servicio de Mapco en 2022; y un menor resultado no operacional en Igemar (US\$-54 millones). Lo anterior fue parcialmente compensado por un mayor resultado de otras compañías asociadas (US\$+135 millones) producto de la pérdida por US\$91 millones provisionada por Metrogas en el año 2022 por un fallo judicial inicial en Argentina.

Hubo un menor gasto en impuestos por US\$428 millones.

US\$ MM	3T 2023	2T 2023	3T 2022	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2023	YTD 2022	Var. Ac. A-A
Ingresos por Venta	7.286	7.070	7.330	3%	-1%	21.857	21.507	2%
EBIT	213	72	620	198%	-66%	622	1.962	-68%
EBITDA*	608	437	936	39%	-35%	1.663	2.878	-42%
Resultados no Operacionales	(218)	3	(21)	-8829%	-946%	(403)	(49)	-730%
Ganancia procedente de operaciones discontinuadas	12	6	13	99%	-7%	19	63	-69%
Resultado Neto	(11)	76	487	-114%	-102%	231	1.541	-85%
Utilidad Controladora	(21)	48	296	-143%	-107%	124	916	-87%
Utilidad Participaciones Minoritarias	10	28	192	-64%	-95%	108	625	-83%
Margen EBITDA	8,3%	6,2%	12,8%	34,9%	-34,7%	7,6%	13,4%	-43,1%
EBITDA / Gasto Financiero	3,6 x	2,5 x	10,4 x	45%	-66%	3,3 x	10,7 x	-69%

Las cifras de Mapco en 2022 y 2023 fueron reclasificadas en la línea "ganancia procedente de operaciones discontinuadas".

(*) EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación + Amortización + Stumpage (Valor justo de madera cosechada).



US\$ MM	sept 2023	dic 2022	Variación	
			US\$ MM	%
Activos corrientes	8.843	8.779	64	0,7%
Activos no corrientes	19.839	19.813	26	0,1%
Total Activos	28.682	28.592	90	0,3%
Otros pasivos financieros corrientes	2.644	2.131	513	24,1%
Otros pasivos corrientes	2.659	3.277	(618)	-18,9%
Otros pasivos financieros no corrientes	7.381	7.259	122	1,7%
Otros pasivos no corrientes	3.261	3.334	(73)	-2,2%
Total Pasivos	15.945	16.001	(56)	-0,4%
Patrimonio participaciones no controladoras	5.182	5.118	64	1,3%
Patrimonio Controlador	7.556	7.473	83	1,1%
Leverage	0,74	0,66	N.A.	12,3%
Deuda financiera neta	9.465	8.333	1.133	13,6%

Al 30 de septiembre de 2023, los activos totales consolidados de AntarChile aumentaron un 0,3% en comparación a los existentes al 31 de diciembre de 2022.

Los activos corrientes aumentaron 0,7%. En esta variación destaca la reclasificación de los activos de Mapco como activo mantenido para la venta. Lo anterior fue compensado por una disminución de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar en Copec, menores activos por impuestos corrientes y una reducción en la caja en Empresas Copec y Arauco.

Los activos no corrientes aumentaron 0,1%, explicado principalmente por un incremento en los activos por derecho de uso en Arauco, y en inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación en asociadas del sector pesquero y Alxar. Lo anterior fue parcialmente compensado por una menor plusvalía y propiedad, plantas y equipos de Copec, asociada a la reclasificación de Mapco como activo mantenido para la venta.

Por otro lado, los pasivos corrientes disminuyeron un 1,9% a raíz de una disminución en las cuentas por pagar y en otros pasivos no financieros de Copec y Arauco. Lo anterior fue parcialmente compensado por un aumento en otros pasivos financieros corrientes en Arauco y Abastible.

Los pasivos no corrientes se mantuvieron en línea con respecto a diciembre de 2022. Los aumentos de pasivos financieros en Arauco y Copec y de pasivos por arrendamiento en Arauco fueron compensados por una disminución en pasivos por impuesto diferido en Arauco.

Finalmente, el patrimonio de la controladora aumentó 1,1% respecto a diciembre de 2022, debido a un aumento en las ganancias acumuladas.

US\$ MM	sept-23	sept-22	Variación	
			US\$ MM	%
Flujos de efectivo procedentes de (usados en) actividades de operación	803	1.161	(358)	-31%
Flujos de efectivo procedentes de (usados en) actividades de inversión	(1.298)	(1.474)	176	12%
Flujos de efectivo procedentes de (usados en) actividades de financiamiento	402	146	256	175%
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(93)	(168)	74	44%

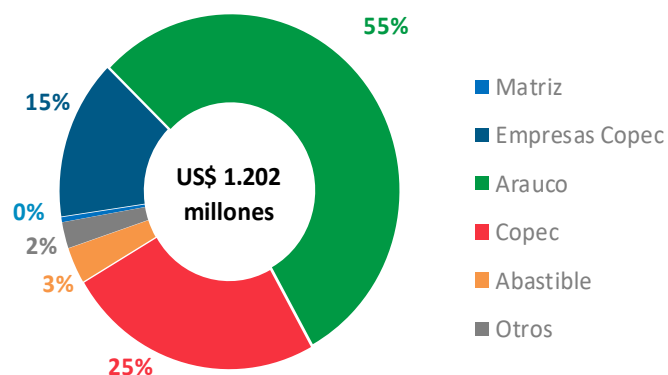
A septiembre 2023, el flujo de efectivo de la compañía antes del efecto de tipo de cambio fue negativo por US\$93 millones, lo que se compara positivamente con el flujo negativo de US\$168 millones a igual periodo de 2022.

El flujo operacional a septiembre 2023 registró una disminución de US\$358 millones respecto al mismo periodo del año anterior, debido a menores ingresos por ventas, principalmente en Arauco. Lo anterior fue parcialmente compensado por menores pagos a proveedores en Copec y devoluciones de impuestos recibidas durante el periodo.

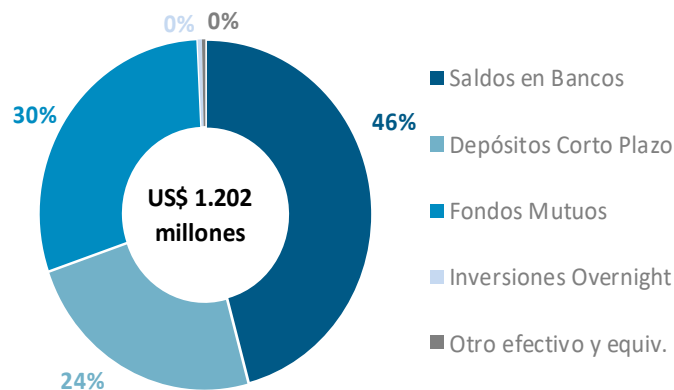
El flujo de inversión a septiembre 2023 fue menos negativo en US\$176 millones comparado con el mismo periodo del año anterior, debido a menores compras de propiedad, planta y equipo por parte de Arauco, dado el término del periodo de inversión en el proyecto MAPA. Lo anterior fue en parte compensado por un aumento en los flujos utilizados en la compra de participaciones no controladoras, asociado a aumentos de capital en las empresas Corpesca y Golden Omega.

El flujo por actividades de financiamiento registró una variación positiva de US\$256 millones con respecto al mismo periodo del año anterior, debido a mayores importes de préstamos en Arauco. Lo anterior fue parcialmente compensado por mayores pagos de préstamos efectuados de Arauco, Copec e Igemar.

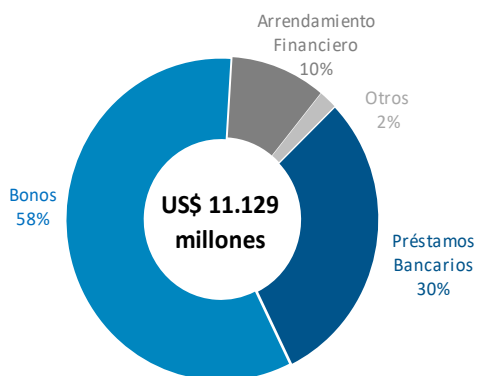
EFECTIVO Y EQUIVALENTE por Empresa



APERTURA por instrumento



APERTURA por Instrumento



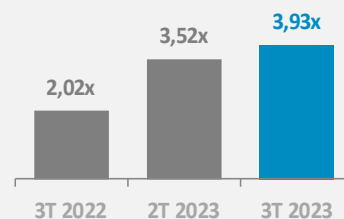
APERTURA por moneda



DEUDA FINANCIERA Neta

US\$ MM	3T2023	2T 2023	3T2022
Pasivo financiero corriente	2.746	2.299	1.483
Pasivo financiero no corriente	8.383	8.976	7.957
Total pasivo financiero	11.129	11.275	9.439
Efectivo y equivalentes al efectivo	1.202	1.382	1.500
Otros activos financieros corrientes	461	245	308
Deuda Financiera Neta *	9.465	9.648	7.631

DEUDA NETA / EBITDA LTM



* Deuda Neta = Pasivos financieros corrientes + Pasivos financieros no corrientes - Efectivo y equivalente al efectivo - Otros activos financieros corrientes.

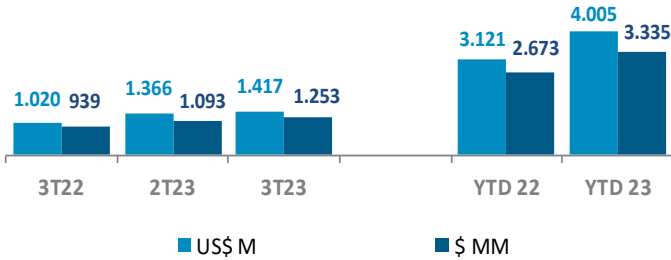


US\$ MM	3T2023	2T 2023	3T2022	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2023	YTD 2022	Var. Ac. A-A
Ventas								
Forestal	1.595	1.409	1.879	13%	-15%	4.443	5.508	-19%
Combustibles	5.593	5.537	5.376	1%	4%	17.084	15.782	8%
Pesquero	98	124	74	-21%	32%	332	217	53%
Otros negocios	0	0	0	3100%	738%	0	0	175%
Total	7.286	7.070	7.330	3%	-1%	21.857	21.507	2%
EBITDA								
Forestal	282	164	619	72%	-54%	744	1.822	-59%
Combustibles	304	243	310	25%	-3%	850	1.023	-17%
Pesquero	16	40	12	-59%	35%	76	47	61%
Otros negocios	5	(9)	(5)	11%	207%	(8)	(15)	49%
Total	608	437	936	39%	-35%	1.663	2.878	-42%
Utilidad								
Forestal	(173)	(47)	249	-267%	-170%	(274)	882	-131%
Combustibles	124	67	185	85%	-33%	327	598	-45%
Pesquero	3	8	21	-61%	-85%	18	39	-55%
Otros negocios	35	48	31	-27%	11%	161	22	621%
Total	(11)	76	487	-114%	-102%	231	1.541	-85%
Capex								
Forestal	315	375	387	-16%	-19%	1.024	1.208	-15%
Combustibles	106	92	112	15%	-5%	313	328	-5%
Pesquero	(12)*	106	32	-12%	-138%	96	49	94%
Otros negocios	0	-	-	-	-	0	1	-55%
Total	409	572	531	-29%	-23%	1.433	1.586	-10%

Las cifras de 2022 y 2023 de Mapco fueron reclasificadas en la línea "ganancia procedente de operaciones discontinuadas".

(*) CapEx negativo por reclasificación de un gasto registrado como CapEx en 2T23.

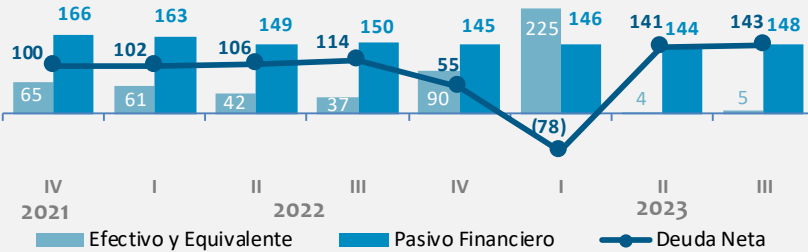
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN Y VENTAS



Los gastos de administración de AntarChile (individual) en dólares acumulados a septiembre 2023 aumentaron respecto al mismo periodo del año anterior, asociado a mayores gastos en servicios externos, mayores pagos al directorio y mayores remuneraciones.

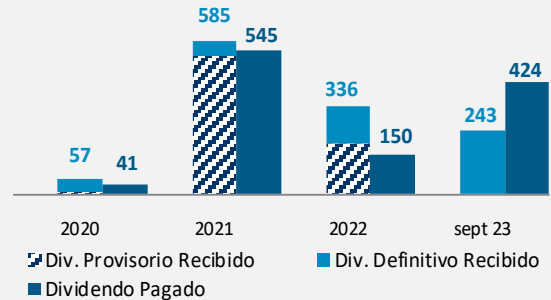
DEUDA NETA

US\$ MM



DIVIDENDOS

US\$ MM



AntarChile mantiene un nivel de pasivos financieros relativamente constante en el tiempo, pero con tendencia a la baja.

El efectivo y equivalente están absolutamente relacionados con los dividendos recibidos por parte de Empresas Copec y Colbún, y a los pagados por AntarChile.

La política de dividendos de AntarChile está calzada con la política de Empresas Copec, lo que evita la acumulación de caja en forma innecesaria a nivel holding.

En octubre de 2021 se acordó modificar la política de dividendos de AntarChile, aumentando de 30% a 40% el porcentaje de las utilidades líquidas del ejercicio a ser distribuidas como dividendos. Lo anterior se debe a que Empresas Copec modificó su política en el mismo sentido.

Tanto Empresas Copec como AntarChile pagan un dividendo definitivo en mayo, por lo que es habitual que el efectivo y equivalente disminuyan en el segundo trimestre. Además de esto, en diciembre 2018, mayo 2019, diciembre 2019, mayo 2020, diciembre 2020, mayo 2021, octubre 2021, mayo 2022, diciembre 2022 y mayo 2023 se recibió un pago de dividendos de Colbún.

Adicionalmente, en octubre de 2021 AntarChile pagó un dividendo provisorio de US\$ 0,5303 por acción, equivalente al 100% de las utilidades extraordinarias provenientes de las ventas de predios forestales y de Gasmar S.A., y a una fracción mayoritaria de los dividendos recibidos de Colbún S.A. Además, en noviembre de 2021, pagó otro dividendo provisorio de US\$ 0,5717 por acción, imputable al 40% de la utilidad líquida distributable de 2021.

EMPRESAS COPEC
CONSOLIDADO

US\$ MM	3T 2023	2T 2023	3T 2022	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2023	YTD 2022	Var. Ac. A-A
Ingresos por Venta	7.286	7.070	7.354	3%	-1%	21.857	21.507	2%
EBIT	214	73	621	194%	-66%	626	1.965	-68%
EBITDA*	609	441	937	38%	-35%	1.667	2.881	-42%
Resultados no Operacionales	(217)	(13)	(26)	-1571%	-750%	(420)	(65)	-542%
Resultado Neto	(8)	64	483	-112%	-102%	221	1.528	-86%
Utilidad Controladora	(31)	59	474	-153%	-107%	183	1.475	-88%
Utilidad Participaciones Minoritarias	23	6	10	287%	142%	39	53	-27%

Las cifras de 2022 y 2023 de Mapco fueron reclasificadas en la línea "ganancia procedente de operaciones discontinuadas".

(*) EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación + Amortización + Stumpage.

Los resultados de AntarChile están altamente correlacionados con los de su afiliada Empresas Copec.

Las principales variaciones del periodo, trimestrales y acumuladas, serán analizadas a continuación para las principales afiliadas.

Para mayor detalle, consultar el Press Release de Empresas Copec (investor.empresascopec.cl), Press Release de Celulosa Arauco y Constitución (www.arauco.cl/inversionistas), y la Presentación de Resultados de Terpel (www.terpel.com/en/Accionistas).

CELULOSA ARAUCO Y CONSTITUCIÓN CONSOLIDADO

US\$ MM	3T 2023	2T 2023	3T 2022	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2023	YTD 2022	Var. Ac. A-A
Ventas	1.595	1.409	1.879	13%	-15%	4.443	5.508	-19%
EBITDA Ajustado (*)	243	227	553	7%	-56%	657	1.779	-63%
EBIT	(42)	(120)	369	65%	-111%	(68)	1.110	-106%
Resultado no Operacional	(183)	47	(49)	-493%	-272%	(343)	(6)	-5873%
Ganancia Total	(173)	(47)	249	-267%	-170%	(274)	882	-131%
Ganancia atribuible al Controlador	(173)	(47)	249	-267%	-170%	(274)	882	-131%
Ganancia atribuible a Participaciones no Controladoras	0	0	(0)	-	100%	(0)	0	-1100%

(*) EBITDA Ajustado = Resultado Neto + Costos Financieros – Ingresos Financieros + Impuestos + Depreciación y amortización + Valor justo madera cosechada – Cambio en valorización de activo biológico + Diferencia de cambio

3T23
3T22 Arauco obtuvo una pérdida de US\$173 millones en el tercer trimestre 2023, monto US\$422 millones menor respecto al mismo periodo de 2022. Esto se explica por una disminución de US\$410 millones en el resultado operacional, asociado a una disminución de 26,9% en los ingresos de maderas, por caídas en los volúmenes de venta y precios de 11,6% y 51,8% en madera aserrada, y de 11,2% y 35,0% en paneles. En el negocio de celulosa, los costos de venta unitarios aumentaron un 37,1% en fibra corta blanqueada, 11,2% en fibra larga cruda, 4,4% fibra larga blanqueada y 3,9% en celulosa textil. Cabe destacar que parte de los aumentos en costos de fibra corta se deben principalmente a la puesta en marcha de MAPA, mientras que los de fibra larga cruda se relacionan con las detenciones de plantas causadas por los incendios forestales a comienzos del 2023.

El resultado no operacional disminuyó US\$134 millones producto de mayores costos financieros por el término en la capitalización de intereses del proyecto MAPA, diferencias de cambios desfavorables, y mayores otros gastos por bajas y correcciones de activos fijos por la parada indefinida de la planta Licancel, castigo que sumó US\$75 millones.

Hubo un efecto favorable por impuesto a la renta por US\$123 millones.

3T23
2T23 El resultado del tercer trimestre de 2023 fue US\$126 millones menor al del trimestre anterior. Esto se explica por un menor resultado no operacional por US\$230 millones, producto de mayores otros gastos por bajas y correcciones de activos fijos incurridos en el trimestre, sumado a menores otros ingresos, asociado a la indemnización percibida en el segundo semestre por el siniestro de la planta de Valdivia.

El resultado operacional aumentó US\$78 millones por una caída en los costos de venta unitario de 9,0% en fibra corta blanqueada, 7,9% en fibra larga cruda y 4,2% en fibra larga blanqueada. A lo anterior se suma un aumento de 32,8% en los ingresos de celulosa, debido a un aumento de 43,1% en los volúmenes de venta, compensado por una disminución de 7,0% en los precios de venta. En el negocio de maderas, los ingresos disminuyeron 0,8%, debido principalmente a una caída de 5,1% en los precios de venta de paneles. Hubo un efecto favorable por impuesto a la renta por US\$ 25 millones.

2023
2022 El resultado acumulado al tercer trimestre de 2023 fue US\$1.156 millones menor respecto al mismo periodo de 2022. Esto se debe, en parte, a un menor resultado operacional por US\$1.177 millones, explicado por una disminución de 25,1% en los ingresos de maderas, producto de caídas en los precios de venta de 23,1% de madera aserrada y de 11,4% en paneles, y menores volúmenes de venta de 17,8% en madera aserrada y 12,1% en paneles. Adicionalmente, los ingresos de celulosa disminuyeron un 11,1% por una caída de 19,4% en precios, compensado por un aumento de 9,3% en los volúmenes de venta. Los costos de venta unitarios aumentaron un 32,4% en fibra corta blanqueada, 24,3% en fibra larga cruda, 8,3% en fibra larga blanqueada, y 7,5% en celulosa textil. Cabe destacar que gran parte de los aumentos en costos de fibra corta se deben a la puesta en marcha de MAPA, mientras que los de fibra larga cruda se relacionan con las detenciones de plantas causadas por los incendios forestales a comienzos del 2023.

ACUMU-
LADO

El resultado no operacional disminuyó US\$337 millones, producto de mayores otros gastos por detenciones y suspensiones de plantas, otros gastos por siniestros asociados a los incendios forestales que afectaron a Arauco, y mayores costos financieros netos. Hubo un impuesto favorable por US\$358 millones debido a una menor base imponible.

VENTAS

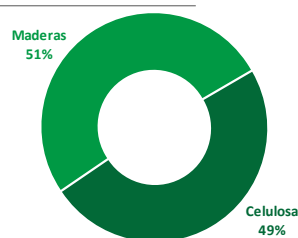
por segmento

US\$ MM	3T2023	2T 2023	3T2022	Var. T-T	Var. A-A
Celulosa (*)	779	587	764	33%	2%
Maderas (*)(**)	815	822	1.115	-1%	-27%
Total	1.595	1.409	1.879	13%	-15%

(*) Las ventas incluyen energía. A partir de enero 2022, el negocio forestal de Arauco se fusionó con celulosa.

(**) Maderas incluye paneles y aserraderos.

Total 3T23: US\$ 1.595 MM





CELULOSA

El mercado de celulosa inició el tercer trimestre 2023 con un desempeño débil, el cual fue mostrando signos de mejora a medida que avanzaba el periodo, a pesar de la mayor oferta en los distintos mercados. Los inventarios de celulosa a nivel mundial disminuyeron gradualmente, explicado por el aumento de la demanda.

La producción de Arauco del trimestre fue afectada por la detención de la planta de Valdivia, la cual comenzó en abril y terminó en agosto. Además, desde agosto se detuvo de manera indefinida las operaciones de la planta Licancel.

En China, la demanda por pulpa y papel se ha ido fortaleciendo. La disminución en los inventarios de algunos tipos de papel generó que la tasa de operación de las plantas aumentara. Dado lo anterior, hubo un aumento en los precios para sus distintos productos, mejorando los márgenes. A pesar del aumento de la oferta de celulosa, los niveles de inventarios en puertos chinos han disminuido. Los precios de fibra corta tuvieron un incremento constante en el trimestre, mientras que la fibra larga inició con un leve declive, pero mejorando en el resto del trimestre.

En el mercado europeo, la demanda por papel fue débil, pero con pequeños signos de recuperación a finales de septiembre. Hubo una disminución en la tasa de operación de algunas plantas debido a las vacaciones de verano durante julio y agosto. A pesar de lo anterior, los márgenes para los productores papeleros han sido positivos, dado el bajo costo de la materia prima. Con respecto a la oferta, esta se mostró bastante agresiva a comienzos del trimestre, con altos niveles de volúmenes spot; sin embargo, hacia finales del trimestre, muchos productores comenzaron a enviar celulosa a China debido a los mejores precios. Los precios de fibra corta tuvieron variaciones a la baja y al alza, terminando en septiembre con los mismos niveles vistos en junio.

El mercado de fibra textil mejoró con respecto al periodo anterior, debido a un mercado más robusto, con un aumento en las tasas de operación de las plantas y bajos niveles de inventario, lo que permitió un aumento de precios a finales del periodo.

PANELES

En el tercer trimestre, los precios y volúmenes continuaron viéndose afectados por el incremento de las exportaciones desde Brasil al resto de la región, especialmente de MDF. Respecto a la demanda, en algunos países sudamericanos ha persistido el efecto combinado de alta inflación, mayores tasas de interés, devaluación de las monedas con respecto al dólar, altos niveles de inventarios e incertidumbre política. Se espera que este escenario se mantenga para el cuarto trimestre.

MADERA ASERRADA

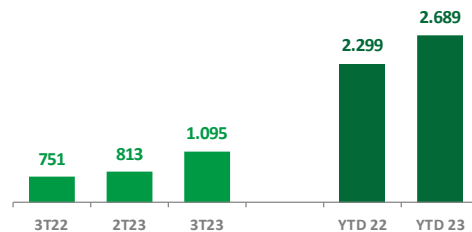
Durante el tercer trimestre del año se observó una menor demanda de terciado con respecto al mismo periodo del año anterior. Esta baja se explica principalmente por el efecto de la inflación y mayores tasas de interés en América y Oceanía, afectando los sectores de la construcción y las remodelaciones. A lo anterior se suma el complejo escenario en Europa producto de la guerra, lo que ha impactado en la demanda y se ha traducido en mayores costos. Lo anterior provocó una sobreoferta en Latinoamérica y Europa. En Norteamérica, la demanda y precios se han estabilizado y se podrían esperar mejorías a finales del año.

El negocio de madera aserrada presentó una disminución en las ventas comparado con el mismo periodo del año anterior. Los mercados han presentado menores volúmenes y precios producto de una menor actividad económica. China fue afectada por una baja economía local, con una menor demanda en los sectores de construcción y mueblería, sumado a una caída de precios desde Rusia y Europa. El resto de Asia y Europa estuvieron afectados por altos niveles de inventario y de tasas de interés, sumado a la incertidumbre geopolítica. En los siguientes meses, se espera una demanda acotada y un escenario incierto, la cual podría tener repercusiones en los precios.

La demanda de remanufactura en Estados Unidos continua la tendencia de mejora, sin embargo, los precios y volúmenes siguen significativamente bajos con respecto al 2022, producto de la alta inflación, subida de tasas, altos inventarios y mayor oferta, tanto local como de Asia y América Latina. La demanda y precios podrían estabilizarse en el próximo trimestre.

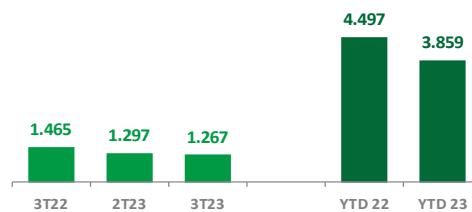
PRODUCCIÓN

Miles de Adt



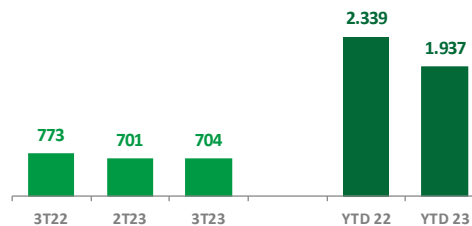
PRODUCCIÓN

Miles de m³



PRODUCCIÓN *

Miles de m³



*Incluye madera aserrada y plywood

COPEC CONSOLIDADO

MM Pesos Chilenos	3T 2023	2T 2023	3T 2022	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2023	YTD 2022	Var. Ac. A-A
Ventas	4.431.098	4.224.549	4.646.452	5%	-5%	13.228.256	12.632.825	5%
EBIT	158.205	96.265	193.890	64%	-18%	418.684	625.278	-33%
EBITDA	205.056	141.650	238.369	45%	-14%	554.336	750.261	-26%
Resultado no operacional	(42.256)	(46.210)	(14.405)	9%	-193%	(137.560)	(56.876)	-142%
Ganancia procedente de operaciones discontinuadas	10.675	5.023	12.630	113%	-16%	16.257	52.319	-69%
Resultado neto	71.510	38.373	148.063	86%	-52%	198.559	444.986	-55%
Ventas Físicas Copec Chile (Miles de m ³)	2.608	2.716	2.734	-4%	-5%	8.201	8.334	-2%
Participación de Mercado Copec Chile	58,0%	58,7%	57,8%	-1%	0%	58,3%	57,9%	1%
EBITDA Blue Express*	3.895	2.254	-	73%	-	9.069	-	-

Las cifras 2022 y 2023 de Mapco fueron reclasificadas en la línea "ganancia procedente de operaciones discontinuadas".

(*) El EBITDA de Blue Express se incluye en el EBITDA de Copec Chile.

3T23
3T22

Copec alcanzó una ganancia en el trimestre de \$71.510 millones, \$76.553 millones menor al mismo período de 2022. Esto se debe principalmente a una caída de \$35.685 millones en el resultado operacional. En Copec Chile, el menor resultado operacional se debe a un menor efecto FIFO, una disminución en el margen industrial unitario, mayores costos de distribución, mayores gastos de administración y una caída en los volúmenes de 8,5% en el canal de industrial y de 1,7% en el canal concesionario. El resultado operacional de Terpel en moneda local aumentó 161,3% producto de mayores márgenes por un efecto favorable de decalaje, compensado por una caída de 4,3% en los volúmenes de venta de combustibles líquidos.

El menor resultado no operacional por \$27.851 millones es explicado principalmente por mayores costos financieros, una diferencia de cambio desfavorable, y menores otros ingresos, asociado a reajustes de impuestos y créditos fiscales.

3T23
2T23

El resultado del trimestre fue \$33.137 millones mayor al del trimestre anterior, lo que se explica por un mayor resultado operacional y no operacional.

El resultado operacional aumentó \$61.940 millones, debido a una mayor ganancia bruta por un efecto favorable de decalaje en Terpel, lo cual fue compensado por mayores costos de distribución y mayores gastos de administración. Los volúmenes aumentaron un 1,8% en Terpel, compensado por una disminución de un 4,0% en Chile.

El resultado no operacional aumentó \$3.954 millones, debido a menores costos financieros.

Hubo un mayor gasto en impuestos producto de una mayor base imponible.

2023
2022

ACUMU-
LADO

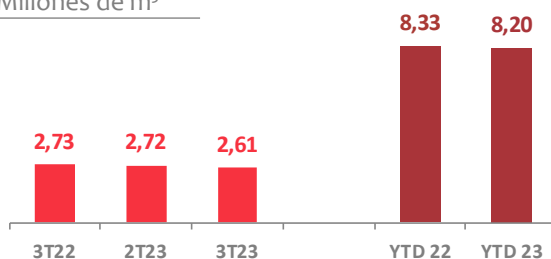
Copec alcanzó una ganancia acumulada en el trimestre de \$198.559 millones, \$246.427 millones menor al mismo período de 2022. Esto se debe principalmente a una caída de \$206.594 millones en el resultado operacional. En Copec Chile, el menor resultado se debe a un menor efecto FIFO, una caída en el margen industrial unitario y un aumento en gastos de administración y costos de distribución. Los volúmenes totales disminuyeron 1,6%, con una baja de 2,8% en el canal concesionario, compensado por un alza de 0,1% en el canal industrial. El mayor resultado de Terpel se explica por mejores márgenes producto de un efecto favorable de decalaje. Los volúmenes consolidados de Terpel disminuyeron un 1,7%.

El menor resultado no operacional por \$80.684 millones es explicado principalmente por mayores costos financieros y menores otros ingresos, producto de la utilidad generada en el primer trimestre de 2022 por la venta de estaciones de servicio por parte de Mapco. Lo anterior fue parcialmente compensado por un mayor resultado de unidades de reajuste.

Hubo un menor gasto en impuestos producto de una menor base imponible.

VENTAS DE COMBUSTIBLE COPEC CHILE

Millones de m³



ORGANIZACIÓN TERPEL CONSOLIDADO

MM Pesos Colombianos	3T 2023	2T 2023	3T 2022	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2023	YTD 2022	Var. Ac. A-A
Ventas	9.292.196	8.644.495	9.540.273	8%	-3%	27.085.601	25.810.742	5%
EBITDA	513.596	262.172	250.779	96%	105%	1.109.029	1.021.326	9%
EBIT	419.085	168.478	160.412	149%	161%	823.733	766.840	7%
Resultado no operacional	(152.335)	(169.177)	(135.561)	10%	-12%	(483.978)	(297.295)	-63%
Resultado neto atribuible al controlador	167.114	2.392	8.184	6887%	1942%	213.715	292.137	-27%
Resultado neto atribuible a minoritarios	2	2	2	-10%	1%	7	2	318%
Ventas Físicas Terpel (Miles de m³)								
Colombia	2.211	2.173	2.366	2%	-7%	6.559	6.821	-4%
Panamá	286	292	260	-2%	10%	853	778	10%
Ecuador	332	320	358	4%	-7%	962	1.009	-5%
República Dominicana	58	51	58	14%	-1%	168	168	-0%
Perú	74	71	52	4%	42%	214	130	65%
Ventas Físicas Gazel GNV (Miles de m³)								
Colombia	45	42	46	8%	-3%	127	143	-12%
Perú	13	13	13	-3%	-4%	38	38	0%

3T23
3T22

La utilidad de Terpel del tercer trimestre 2023 aumentó COP \$158.930 millones respecto al mismo periodo de 2022. Este aumento se explica por un mayor resultado operacional de COP \$258.673 millones debido a mayores márgenes, producto de un efecto de decalaje positivo, compensado por una disminución de 4,3% en los volúmenes de venta de combustibles líquidos, explicado por una disminución de 7,2% en Ecuador y 6,6% en Colombia, compensado por un aumento de 42,2% en Perú y 10,2% en Panamá. En el negocio de GNV, los volúmenes de venta disminuyeron un 3,1%, explicado por una disminución de 3,8% en Perú y 2,9% en Colombia.

El menor resultado no operacional por COP \$16.774 millones se explica por un menor resultado financiero por COP \$11.851 millones y menores otros ingresos por COP \$5.749 millones, debido al ingreso en 2022 por seguros de EDS. Hubo un mayor gasto en impuestos por COP \$82.969 millones producto de una mayor base imponible.

3T23
2T23

La utilidad del tercer trimestre 2023 aumentó COP \$164.722 millones respecto al trimestre anterior. Esto se debe a un mayor resultado operacional de COP \$250.607 millones, producto de un efecto de decalaje positivo. El volumen de combustibles líquidos aumentó un 1,8%, producto de un alza de 13,6% en República Dominicana, 3,9% en Perú, 3,6% en Ecuador, y 1,7% en Colombia, compensado parcialmente por una disminución de 2,1% en los volúmenes de venta en Panamá. En el negocio de GNV, los volúmenes aumentaron un 5,3%, debido a un incremento de 7,8% en Colombia, compensado por una disminución de 2,6% en Perú.

El resultado no operacional aumentó COP \$16.842 millones, asociado a un mayor resultado financiero de COP \$12.235 millones.

Hubo un mayor gasto en impuestos de COP \$102.727 millones producto de una mayor base imponible.

2023
2022

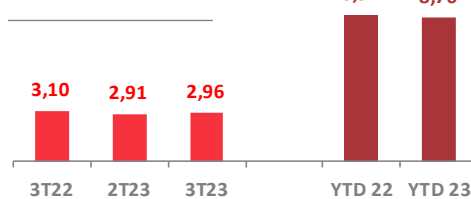
La utilidad acumulada de Terpel al tercer trimestre de 2023 disminuyó COP \$78.422 millones respecto al mismo periodo de 2022. Esto se debe a un menor resultado no operacional de COP \$186.683 millones se explica por una disminución en el resultado financiero de COP \$161.999 millones, y menores otros ingresos por función de COP \$17.905 millones.

ACUMULADO

El resultado operacional aumentó COP \$56.893 millones debido a mayores márgenes, asociados a un efecto decalaje positivo, compensado por una caída de 1,7% en el volumen de combustibles líquidos, explicado por una baja de 4,7% en Ecuador y 3,8% en Colombia, compensado por un mayor volumen de venta de 64,7% en Perú y 9,7% en Panamá. En el negocio de GNV, los volúmenes de venta disminuyeron en un 9,0%, explicado por una caída de 11,6% en Colombia. Hubo un menor gasto en impuestos por COP \$51.374 millones.

VENTA DE COMBUSTIBLE TERPEL

Millones de m³



ABASTIBLE CONSOLIDADO

MM Pesos Chilenos	3T 2023	2T 2023	3T 2022	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2023	YTD 2022	Var. Ac. A-A
Ventas	302.473	284.365	405.594	6%	-25%	845.637	1.022.058	-17%
EBITDA	48.479	40.682	44.017	19%	10%	118.022	96.565	22%
EBIT	33.414	26.586	29.592	26%	13%	75.375	54.755	38%
Resultado no operacional	(246)	(7.214)	(2.516)	97%	90%	(10.472)	(14.303)	27%
Resultado neto	12.991	11.021	15.661	18%	-17%	37.743	19.224	96%
Ventas físicas de gas licuado (Miles de tons)								
Chile	150	150	161	-0%	-7%	419	436	-4%
Colombia	61	60	60	2%	2%	181	180	0%
Perú	127	115	119	10%	7%	352	315	12%
Ecuador	146	137	145	7%	1%	415	410	1%

3T23
3T22

En el tercer trimestre de 2023, Abastible obtuvo una ganancia de \$12.991 millones, \$2.670 millones menor respecto al mismo periodo del año anterior. Esto se debe principalmente a mayores impuestos. El resultado operacional aumentó \$3.822 millones, asociado a un mayor margen bruto explicado por mayores márgenes unitarios en Chile, Colombia y Perú, sumado a un aumento en los volúmenes de gas licuado de 6,7% en Perú, 1,8% en Colombia, y 0,7% en Ecuador, compensado por una disminución en los volúmenes de 7,4% en Chile. El resultado no operacional aumentó en \$2.270 millones, explicado por una mayor utilidad financiera.

3T23
2T23

El resultado de Abastible aumentó \$1.969 millones en comparación al trimestre anterior, debido a un mayor resultado no operacional por \$6.968 millones, explicado principalmente por menores costos financieros asociado a un aumento del ajuste de garantías de envase producto de una actualización de la tasa libre de riesgo y mayor gasto financiero por aumento de tasas de nuevos créditos. El resultado operacional aumentó \$6.828 millones producto de mayores volúmenes de venta, los cuales aumentaron un 10,3% en Perú, 6,7% en Ecuador, y 1,5% en Colombia, compensado por una caída en los volúmenes de venta de 0,4% en Chile. Hubo un mayor gasto en impuestos producto de una mayor base imponible.

2023
2022

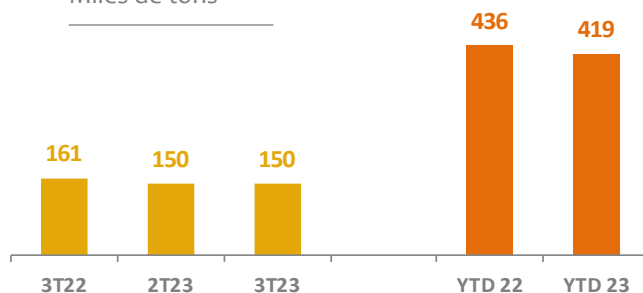
Al tercer trimestre de 2023, Abastible obtuvo una ganancia acumulada de \$37.743 millones, \$18.519 millones mayor respecto al mismo periodo del año anterior. Esto se debe principalmente a un mayor resultado operacional de \$20.620 millones, asociado a mayores volúmenes de venta, los cuales aumentaron 11,7% en Perú, 1,2% en Ecuador, y 0,4% en Colombia, compensado por una caída en los volúmenes de venta de 3,9% en Chile.

ACUMULADO

El resultado no operacional aumentó en \$3.831 millones. Hubo un mayor gasto en impuestos producto de una mayor base imponible.

VENTAS DE GLP CHILE

Miles de tons



INVERSIONES NUTRAVALOR

US\$ MM	3T 2023	2T 2023	3T 2022	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2023	YTD 2022	Var. Ac. A-A
Ventas	94,4	95,8	153,2	-1%	-38%	307,9	359,8	-14%
EBITDA*	2,8	(2,9)	58,6	195%	-95%	7,6	72,3	-90%
EBIT	(1,1)	(6,8)	53,9	84%	-102%	(4,3)	57,5	-108%
Resultado no operacional	(4,6)	(2,6)	2,5	-77%	-283%	(10,7)	3,2	-429%
Ganancia (pérdida) de operaciones discontinuadas	-	-	1,7	-	-100%	-	7,8	-100%
Utilidad controladora	(3,8)	(5,7)	32,2	33%	-112%	(9,5)	37,8	-125%
Utilidad participaciones minoritarias	(1,9)	(4,0)	21,7	52%	-109%	(6,2)	24,3	-126%
Ventas Físicas								
Harina y otros proteicos (tons.)	50.175	96.614	115.077	-48%	-56%	230.287	284.427	-19%
Aceite de pescado (tons.)	1.887	1.304	2.756	45%	-32%	3.835	7.682	-50%

(*) EBITDA = Ganancia bruta – Costo distribución – Gastos de administración + Depreciación + Amortización Intangibles + Otros Ingresos – Otros Gastos

3T23
3T22

En el tercer trimestre de 2023, Inversiones Nutravalor obtuvo una pérdida de US\$3,8 millones, US\$35,9 millones menor respecto al mismo período de 2022. La variación se explica por un menor resultado operacional de US\$55,0 millones, debido a menores otros ingresos por US\$55,6 millones, producto de la utilidad generada en el tercer trimestre de 2022 por la venta de FASA en Caleta Vitor.

El resultado no operacional disminuyó US\$7,2 millones, explicado por un menor resultado en asociadas por US\$4,7 millones.

Hubo un menor gasto en impuestos por US\$4,4 millones.

3T23
2T23

En comparación al trimestre anterior, Inversiones Nutravalor obtuvo una mayor utilidad por US\$1,9 millones, asociado a un mayor resultado operacional por US\$5,7 millones, explicado por menores otros gastos por US\$8,2 millones debido a una pérdida contable registrada en el trimestre anterior asociada al aumento de participación de Golden Omega.

El resultado no operacional disminuyó US\$2,0 millones, debido principalmente a un menor resultado de diferencia de cambio.

Hubo un menor gasto en impuestos por US\$0,2 millones.

2023
2022

Al tercer trimestre de 2023, Inversiones Nutravalor obtuvo una pérdida acumulada de US\$9,5 millones, US\$47,3 millones menor respecto al mismo período de 2022. La variación se explica principalmente por un menor resultado operacional de US\$61,8 millones, producto de la utilidad generada en el tercer trimestre de 2022 por la venta de FASA en Caleta Vitor.

El resultado no operacional disminuyó US\$13,9 millones, debido principalmente a un menor resultado en asociadas por US\$11,4 millones.

Hubo un menor gasto en impuestos por US\$5,7 millones.

ACUMU-
LADO

PESQUERA IQUIQUE-GUANAYE, IGEMAR

US\$ MM	3T 2023	2T 2023	3T 2022	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2023	YTD 2022	Var. Ac. A-A
Ventas	98,0	124,1	74,3	-21%	32%	331,6	216,7	53%
EBITDA	16,5	39,7	12,2	-59%	35%	76,3	47,5	61%
EBIT	24,1	33,5	6,7	-28%	260%	75,6	37,6	101%
Resultado no operacional	(19,1)	(18,7)	14,1	-2%	-236%	(46,7)	7,2	-753%
Resultado neto	2,6	5,4	20,6	-52%	-88%	12,7	35,6	-64%
Ventas Físicas								
Harina de pescado (tons.)	10.559	15.879	11.922	-34%	-11%	39.006	28.417	37%
Aceite de pescado (tons.)	4.351	5.742	3.028	-24%	44%	13.120	9.747	35%
Conservas (cajas)	568.226	1.197.513	756.807	-53%	-25%	2.537.443	2.337.110	9%
Congelados (tons.)	6.678	26.806	10.249	-75%	-35%	55.134	44.285	25%
Capturas (tons.)	14.080	150.000	20.361	-91%	-31%	293.648	229.265	28%

3T23
3T22

Igemar registró una ganancia de US\$2,6 millones en el tercer trimestre de este año, US\$18,0 millones menor respecto al mismo periodo del año anterior. Esto se debe principalmente a un menor resultado no operacional por US\$ 33,2 millones, debido a la disminución del resultado en asociadas por la utilidad de la venta de FASA en 2022, sumado a un efecto negativo en el tipo de cambio. Respecto al resultado trimestral de las asociadas, Corpesca registró una pérdida de US\$1,8 millones, mientras que Caleta Vitor registró una pérdida por US\$2,6 millones.

El resultado operacional aumentó US\$17,4 millones, asociado a mayores precios de venta de 100,3% en aceite de pescado, 14,2% en harina de pescado, y 1,9% en congelados, compensado por una disminución de 12,9% en el precio de conservas. Al mayor resultado operacional se suma un aumento de 43,7% en el volumen de venta de aceite de pescado y menores costos de distribución. Lo anterior fue compensado por menores volúmenes de venta de 34,8% en congelados, 24,9% en conservas, y 11,4% en harina de pescado.

3T23
2T23

El resultado del trimestre disminuyó US\$2,8 millones respecto al trimestre anterior. Esto se debe en gran medida a un menor resultado operacional de US\$9,4 millones, producto de una disminución en los volúmenes de venta de 75,1% en congelados, 52,5% en conservas, 33,5% en harina de pescado, y 24,2% en aceite de pescado.

2023
2022

ACUMU-
LADO

Al tercer trimestre de 2023, Igemar registró una utilidad acumulada de US\$12,7 millones, US\$22,9 millones menor respecto al mismo periodo del año anterior. Esto se explica principalmente a un menor resultado no operacional por US\$ 53,9 millones, debido a una disminución del resultado en asociadas por la venta de FASA en 2022, mayores costos financieros, sumado a algunos gastos extraordinarios en el transcurso del año. Con respecto al resultado trimestral acumulado, Corpesca registró una pérdida de US\$9,4 millones, mientras que Caleta Vitor registró una pérdida por US\$6,0 millones.

El resultado operacional aumentó US\$38,0 millones debido a mayores ventas físicas, explicado por un aumento en los volúmenes de 37,3% en harina de pescado, 34,6% en aceite de pescado, 24,5% en congelados, y 8,6% en conservas. Por el lado de los precios, hubo un aumento de 76,9% en aceite de pescado y 5,6% en harina de pescado, compensado por una disminución de 4,6% en congelados y 2,5% en conservas.

CUMBRES ANDINAS

US\$ MM	3T 2023	2T 2023	3T 2022	Var. T-T	Var. A-A	YTD 2023	YTD 2022	Var. Ac. A-A
Ventas	267	309	201	-14%	33%	890	738	21%
EBITDA*	166	204	137	-19%	21%	594	556	7%
Utilidad controladora	69	122	53	-43%	31%	312	272	15%
Ventas Físicas								
Cátodos (kT)	12	9	7	35%	63%	30	18	71%
Concentrados (kT)	20	30	21	-31%	-5%	71	68	6%
Material tratado (kT)	4.107	3.685	3.421	12%	20%	11.693	9.902	18%
Cash-cost (C1)(US\$/lb)	1,4	1,4	1,6	-1%	-15%	1,4	1,4	-2%

(*) EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación + Amortización

3T23
3T22

Durante el tercer trimestre 2023, Cumbres Andinas obtuvo una utilidad de la controladora de US\$69 millones, lo que representa un aumento de US\$16 millones en relación al mismo periodo del año anterior.

El EBITDA aumentó US\$29 millones, debido principalmente a mayores volúmenes de venta de 62,6% en cátodos, compensado por una disminución de 5,1% en concentrados. El cash cost promedio disminuyó un 15,3% con respecto al mismo periodo del año anterior.

3T23
2T23

La utilidad de la controladora disminuyó US\$53 millones con respecto al trimestre anterior. El EBITDA disminuyó US\$38 millones, producto de menores volúmenes de venta de 31,2% en concentrados, y una caída en los precios del cobre. Lo anterior fue parcialmente compensado por un aumento de 35,2% en los volúmenes de venta de cátodos.

2023
2022

Durante el tercer trimestre de 2023, Cumbres Andinas obtuvo una utilidad acumulada de la controladora de US\$312 millones, lo que representa un aumento de US\$40 millones en relación al mismo periodo del año anterior.

El EBITDA aumentó US\$38 millones debido principalmente a mayores volúmenes de venta de 70,5% en cátodos y 5,6% en concentrados. El cash cost promedio disminuyó un 2,1%, con respecto al mismo periodo del año anterior.

ACUMULADO



antarChile

PRINCIPALES HITOS

PROGRAMA RECOMPRA ACCIONES

- > El 29 de julio de 2021, en una Junta General Extraordinaria de Accionistas, AntarChile aprobó un programa de recompra de acciones, debido a que se estimó que el precio de la acción estaba muy por debajo del valor intrínseco de la compañía. Lo anterior se debe principalmente al aumento significativo en el descuento de holding sobre sus activos de AntarChile, el que en mayo 2021 alcanzó un 43,99%.
- > El programa tiene una duración de 5 años, en el cual el monto máximo de recompra es el 5% del total de acciones y el valor máximo un 25% de las utilidades retenidas.
- > El 13 de diciembre de 2021 comenzó la recompra de acciones; Desde esa fecha al 30 de septiembre de 2023 se han comprado 2.138.852 acciones a un precio promedio de US\$8,08, totalizando US\$17,3 millones.

ALXAR ANUNCIA PROYECTO DE EXPANSIÓN DE MINA JUSTA EN PERÚ

- > Alxar Internacional, filial de Empresas Copec, en conjunto al grupo Brecia, anunciaron el proyecto Justa Subterránea. Una vez que este operativo, se convertirá en la segunda iniciativa minera de mayor tamaño en Perú dado su modalidad de extracción.
- > Se espera que el proyecto comience su producción en 2027 y aumente en un 30% las reservas actuales, con más de 500.000 toneladas de cobre fino, alargando la vida útil de la mina en 5 años más.
- > El Capex total será de aproximadamente US\$400 millones.

AVANCE EN PUESTA EN MARCHA DE MAPA (LÍNEA 3)

- > En los últimos meses, la producción de MAPA ha aumentado según lo presupuestado, alcanzando 504.000 toneladas a septiembre 2023, de las cuales un 84% es *celulosa prime*.
- > Se proyecta alcanzar la capacidad máxima en el primer trimestre de 2024, en línea con el *ramp-up* esperado.

ARAUCO SUSPENDE INDEFINIDAMENTE LA OPERACIÓN DE LA PLANTA LICANCEL

- > Arauco anunció la suspensión de operaciones de la planta Licancel, debido a las inundaciones consecutivas del río Mataquito ocurridas en el invierno, periodos extremos de sequía e incendios forestales.
- > La planta Licancel tiene una capacidad instalada de producción anual de aproximadamente 160.000 toneladas de fibra larga cruda, correspondiente al 3,0% de la capacidad total de Arauco y a un 1,7% de los ingresos totales de la compañía en 2022.
- > Para la compañía, este cierre significó un castigo de US\$75 millones en el resultado no operacional.

SE MATERIALIZA VENTA DE MAPCO

- > El 1 de noviembre de 2023, Empresas Copec anunció que se cumplieron las condiciones suspensivas para llevar a cabo la venta de Mapco, cerrando la operación por un precio de US\$725 millones, más ajustes usuales de este tipo de transacciones, llegando a un total aproximado de US\$745 millones.
- > La filial Copec, Inc, estima que esta operación tendrá efectos positivos en sus resultados, con una utilidad preliminar antes de impuestos aproximada de US\$128 millones.



BALANCE

US\$ MM	3T2023	2T 2023	3T2022
Efectivo y equivalentes al efectivo	1.202	1.382	1.500
Otros activos financieros corrientes	461	245	308
Otros activos no financieros, corriente	323	367	285
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	2.404	2.395	2.426
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corriente	18	15	87
Inventarios	2.585	2.664	2.478
Activos biológicos corrientes	420	362	362
Activos por impuestos corrientes	243	333	283
Activos no corrientes como mantenidos para la venta	1.187	1.192	336
Activos corrientes totales	8.843	8.954	8.065
Otros activos financieros no corrientes	349	490	439
Otros activos no financieros no corrientes	211	226	166
Derechos por cobrar no corrientes	114	103	35
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, no corriente	5	5	14
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	1.575	1.589	1.359
Activos intangibles distintos de la plusvalía	577	597	569
Plusvalía	440	458	412
Propiedades, planta y equipo	12.545	12.723	12.358
Activos por derechos de uso	1.078	1.009	761
Activos biológicos, no corrientes	2.796	2.859	3.001
Propiedad de inversión	25	27	21
Activos por impuestos diferidos	124	133	105
Total de activos no corrientes	19.839	20.218	19.240
TOTAL ACTIVOS	28.682	29.172	27.305
Otros pasivos financieros corrientes	2.644	2.186	1.368
Pasivos por arrendamientos corrientes	101	113	114
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	1.903	1.795	1.933
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corriente	11	16	4
Otras provisiones a corto plazo	24	24	33
Pasivos por Impuestos corrientes	85	48	85
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	16	16	10
Otros pasivos no financieros corrientes	179	199	674
Pasivos clasificados como mantenidos para la venta	340	348	151
Pasivos corrientes totales	5.303	4.744	4.372
Otros pasivos financieros no corrientes	7.381	8.038	7.317
Pasivos por arrendamientos no corrientes	1.002	938	640
Otras cuentas por pagar, no corriente	24	27	5
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, no corriente	21	21	23
Otras provisiones a largo plazo	48	51	55
Pasivo por impuestos diferidos	1.926	2.066	2.198
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	141	157	120
Otros pasivos no financieros no corrientes	99	110	99
Pasivos no corrientes totales	10.642	11.407	10.456
Participaciones no controladoras	5.182	5.262	5.091
Patrimonio atribuible al controlador	7.556	7.758	7.386
TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	28.682	29.172	27.305

ESTADO DE RESULTADOS

US\$ MM	3T2023	2T 2023	3T2022	YTD 2023	YTD 2022
Ingresos por Ventas	7.286	7.070	7.330	21.857	21.507
Costo de Ventas	(6.362)	(6.273)	(6.029)	(19.184)	(17.534)
Margen bruto	924	797	1.300	2.673	3.973
Otros ingresos, por función	79	169	143	333	337
Costos de distribución	(419)	(399)	(403)	(1.138)	(1.187)
Gasto de administración	(292)	(326)	(278)	(913)	(825)
Otros gastos, por función	(170)	(59)	(104)	(449)	(211)
Otras ganancias (pérdidas)	4	(4)	(49)	(6)	(50)
Resultado financiero	(122)	(121)	(62)	(360)	(193)
Participación en ganancia (pérdida) de asociadas	47	65	64	181	127
Diferencia de cambio	(56)	(47)	(13)	(102)	(58)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	(6)	74	599	218	1.913
Gasto por impuesto a las ganancias	(18)	(4)	(125)	(6)	(434)
Ganancia (Pérdida) de operaciones continuadas	(23)	70	474	212	1.479
Ganancia (pérdida) de operaciones discontinuadas	12	6	13	19	63
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	(21)	48	296	124	916
Ganancia atribuible a participaciones no controladoras	10	28	192	108	625
Ganancia neta	(11)	76	487	231	1.541



FLUJO DE CAJA CONSOLIDADO

US\$ MM	YTD 2023	YTD 2022
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	24.197	25.349
Cobros procedentes de regalías, cuotas, comisiones y otros ingresos de actividades ordinarias	-	-
Cobros derivados de arrendamiento y posterior venta de estos	11	3
Cobros procedentes de primas y prestaciones, anualidades y otros beneficios de pólizas suscritas	0	2
Otros cobros por actividades de operación	486	392
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(21.829)	(22.506)
Pagos por fabricar o adquirir activos mantenidos para arrendar a otros y posteriormente para vender	(9)	(13)
Pagos a y por cuenta de los empleados	(969)	(900)
Pagos por primas y prestaciones, anualidades y otras obligaciones derivadas de las pólizas suscritas	(9)	(12)
Otros pagos por actividades de operación	(198)	(280)
Dividendos pagados	(610)	(277)
Dividendos recibidos	109	52
Intereses pagados	(412)	(283)
Intereses recibidos	130	58
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(77)	(427)
Otras entradas (salidas) de efectivo	(19)	2
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	803	1.161
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	2	-
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	(10)	(24)
Flujos de efectivo utilizados en la compra de participaciones no controladoras	(90)	(22)
Otros cobros por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	-	0
Otros pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	(5)	-
Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	(11)	(0)
Préstamos a entidades relacionadas	-	(3)
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	12	123
Compras de propiedades, planta y equipo	(983)	(1.318)
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
Compras de activos intangibles	(12)	(12)
Importes procedentes de otros activos a largo plazo	4	48
Compras de otros activos a largo plazo	(321)	(210)
Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	-
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	(24)	0
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	7	2
Cobros a entidades relacionadas	1	-
Dividendos recibidos	-	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	132	(59)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(1.298)	(1.474)
Importes procedentes de la emisión de acciones	7	7
Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	(5)	(9)
Importes procedentes de préstamos de largo plazo	1.058	356
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	1.482	798
Pagos de pasivos por arrendamientos	(118)	(53)
Préstamos de entidades relacionadas	-	8
Pagos de préstamos	(2.019)	(915)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	-	(45)
Pagos de préstamos a entidades relacionadas	-	(0)
Otras entradas (salidas) de efectivo	(2)	(1)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	402	146
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(93)	(168)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(106)	(65)
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	1.401	1.733
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	1.202	1.500